

Directeur Commercial / Manager

- Dakar Fann · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1808280839

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : france et étranger

Rémunération : a étudier

Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2017 - 2017 — Technicien / Technicienne gestion douanière

interface avec administration douanière et transitaire msy group (demande d'admission temporaire et titre d'exonération, dédouanement...) interface avec concessionnaire (suivi commande et entretien / réparation véhicules...)

2016 - 2017 — Gérant / Gérante de mess

responsable exploitation msy group / sogetrans sau suivi du transport / facturation / gestion du personnel / interface avec nos clients

2015 - 2016 — Chef / Cheffe de groupe transit

manager msy group / sogetrans affrètement développement de la filière affrètement avec sous traitance aux transporteurs tiers enlèvement de + 300 000 tonnes p/c necotrans dangote

2014 - 2014 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

chef de projet africa distribution company senegal marque case new holland mise en place et développement du service commercial prospection et mise en place d'une base de données clientèle directeur commercial ccbmi espace auto marque foton john deer great wall chery dayang sangyong responsable du développement commercial (ventes, lancement

2010 - 2012 — Attaché commercial / Attachée commerciale en matériel agricole auprès des entreprises

chef de département utilitaire / coordonnateur matériel indust. et agri développement ventes utilitaires et mise en place d'un département industriel et agricole formations sur le matériel industriel et agricole

2009 - 2009 — Délégué commercial / Déléguée commerciale en automobiles

chef de vente véhicules industriels sera ex renault senegal marque renault trucks nissan cadre commercial prix worldwides challenge (meilleur vendeur en afrique sud du sahara) encadrement force de vente ; prospection ; visite client ; cotation ; vente responsable secteur hydrocarbure elaboration offres techniques et financières pour les appels d'offres

2001 - 2008 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en véhicules industriels

conseiller commercial véhicules industriels sera ex renault senegal marque renault trucks prospection ; visite client ; cotation ; vente véhicules industriels conseils et suivi recherche et montage dossier de financement

2000 - 2000 — Planneur / Planneuse junior

etude de projet pathe connexion mise en place d'un cybercafé (etude de faisabilité, financement...) formalités administratives de constitution (ninea ; carte commerçant...) collaborateur externe spie société pour la promotion de l'initiative econ. elaboration du plan quinquennal du profemu programme des femmes en milieu urbain elaboration de modules de formation (planification ; management)

1999 - 1999 — Attaché commercial / Attachée commerciale en clientèle d'entreprises

attaché commercial ecotel express computing & telecommunication prospection et vente réflexion sur la mise en place d'un plan marketing

1998 - 1998 — Agent / Agente de district en distribution d'électricité

assistant direction commerciale et de la clientèle senelec division gas gestion des abonnés spéciaux abonnement ; avenant ; résiliation initiation du personnel de division sur word et excel

1998 - 1999

assistant la direction générale ism institut supérieur de management organisation de séminaire participation la proposition un appel d'offres pour la formation des élus locaux etude de projet pour la mise en place d'un institut de formation abidjan

1996 - 1996 — Technicien / Technicienne assurance-qualité en électricité

assistant commercial senelec rufisque abonnement ; avenant ; résiliation facturation ; caisse

1995 - 1995 — Aide-comptable

aide comptable senelec kaolack abonnement ; facturation ; caisse ; contentieux... imputation et enregistrement des opérations atelier d'implantation du sic système d'information clientèle

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Prospection et vente

Développement commercial

Plan Marketing

Conseils et suivi

Recherche et montage dossier de financement

Facturation ; caisse

Imputation et enregistrement des opérations

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.