

50690 Martinvast
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1810111157

Acheteur / responsable d'exploitation

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2005 :

b.t.s. action commerciale (niveau) centre de formation orainbonasso, caen

2003 :

préparation du bac s.t.t. informatique et gestion (niveau) lycée thomas hélye, cherbourg octeville

Expériences professionnelles

2017 - 2017 :

Acheteur / Acheteuse de centrale d'achats

acheteur société normétal groupe efinor gestion d'un chiffre d'affaire d'achat de 2m€ gestion du portefeuille fournisseur, réorganisation du système de commande interne gestion du personnel logistique (3 personnes) suivi du parc véhicules (20 véhicules) responsable des frais généraux

2014 - 2017 :

Technicien / Technicienne assurance-qualité en électricité

responsable d'exploitation entreprise maurouard (plomberie electricité chauffage), valognes gestion du personnel (8 personnes) diagnostique et analyse des demandes clients gestion comptable développement de nouveaux services aux clients gestion des achats résolution des litiges (clients)

2008 - 2014 :

Chargé / Chargée d'affaires en électricité

responsable d'activité entreprise le roy (plomberie electricité chauffage), martinvast gestion du personnel (28 personnes) diagnostic et analyse des demandes clients gestion comptable développement de nouveaux services aux clients négociation et prises de commandes résolution de litiges (clients)

2006 - 2007 :

Responsable habitat - logement

responsable de secteur presqu'île habitat (office hlm), cherbourg gestion du personnel (15 personnes) gestion d'un parc de logements relations avec les locataires arrivée, départ relation avec les entreprises commandement auprès des fournisseurs, suivi des travaux relations avec les autorités huissiers, police

2003 - 2006 :

responsable d'un centre de profit gédimat hochet (négoce en matériaux de construction), carteret gestion du personnel (4 personnes) gestion des stocks, commandes et livraisons pour les clients et fournisseurs mise en rayon et implantation gestion de portefeuille professionnel et particulier (conseil, devis, commandes, facture, service après vente) connaissance des matériaux de construction

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Gestion d'un chiffre d'affaire d'achat de 2M€
- Gestion du portefeuille Fournisseur,
- Réorganisation du système de commande interne
- Gestion du personnel logistique
- Suivi du parc véhicules
 - Responsable des frais généraux
- Gestion du personnel
- Diagnostique et analyse des demandes clients
- Gestion comptable
- Développement de nouveaux services aux clients
- Gestion des achats
- Résolution des litiges (clients)