93100 Montreuil
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1810120858

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2018 : Bac +5 à EFC PARIS
Master 2 développement personnel coaching

12/1999 : à Institut international de l'image et du son
ECOLE DE CINEMA Cadrage, Son, Montage vidéo, Réalisation de court métrage.

12/1993 :
Formation bureautique Excel, Word, Power Point, Ms Project, Outils de messagerie : Outlook, Lotus Notes.

12/1991 :
Formation linguistique Formation linguistique à Londres.

12/1989 : Bac +3
LICENCE d'Economie Spécialité Gestion des structures de l'économie sociale

12/1986 :
BACCALAUREAT Série Economie

Expériences professionnelles

06/2016 - 07/2018 :
Chargé d'affaires fibre optique chez Engie Ineo Infracom
Prospection terrain, téléphonique, qualification des sites, signatures de conventions, reporting.

09/2011 - 12/2015 :
Négociateur immobilier fibre optique chez Vinci - Energies
Négociation avec les différents prestataires immobiliers, prospection terrain, téléphonique, qualification des sites, reporting hebdomadaire, mise à jour des bases de données, présentation du projet et participation aux assemblées générales.

01/2010 - 06/2011 :
Chargé d'Affaires chez Camif - Habitat
Prospection de nouveaux clients et prise de rendez-vous, vente de contrats, études avant travaux, présentation de l'offre aux clients, suivi commercial jusqu'à la réception des travaux.

01/2007 - 09/2009 :
Chargé d'affaires projet FTTH chez Groupe Eiffage Forclum
Réalisation des études de faisabilité technique, reporting hebdomadaire, mise à jour des bases de données, gestion d'un portefeuille de sites, prise de rendez-vous, présentation du projet en conseil syndical, en assemblée

générale.

03/2001 - 10/2006 :
Attaché Technico-commercial chez Groupe Security
Vente de solutions de sécurité pour les particuliers, PME, PMI, prospection terrain et téléphone, réponse aux appels d'offres.

08/1993 - 12/2000 :
Manager chez Marks Et Spencer
Gestion des ventes, formation d'une vingtaine de collaborateurs.