Manuel C. - Né
77410 St Mesmes
34 ans d'expérience
Réf : 1810290338

Responsable de secteur peinture bâtiment

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2006 - 2010 Formation continue à l'encadrement Commercial par Forman
1986 - 2001 Formation Sapeur-pompier.SDIS centre
1982 - 1984 CAP, BEP et BAC PRO. Peintures Décorations pose de revêtements. Orléans

Expériences professionnelles

2017 à ce jour
Commercial chargé d'affaires AP2R Entreprise de peinture Position : Reporting au directeur général de la société Responsabilités : Développement commercial fort de propositions (16 visites de prospections hebdomadaire), vente, suivi d'appel d'offre. Principales réalisations : Obtention d'appel d'offres en collectivité public à 50% du CA, développement du portefeuille. Accent sur les études en ravalement. Résultat :atteinte des objectifs fixés par la direction 480k€.

2016-2017
Directeur des services techniques et travaux Mairie de Sallèles d'Aude Position : Encadrement des différents services, suivi des grands projets de la commune en lien direct avec le Maire et les élus. Responsabilités :Sur le budget des services techniques, travaux, urbanisme, et 22 collaborateurs Principales réalisations : Organisation des différents services et suivi des appels d'offres 1000 k€ (bâtiments photovoltaïques), mise en place d'objectif pour l'année, reporting par service, organisation de réunion hebdomadaire avec thématique en lien avec les projets de la commune et de la région, organisation de chantier d'insertion. Etude pour la débilitation de locaux EDF en maison de santé (120k€) Résultat : Maitrise du budget (80k€ pour le fonctionnement), travaux de réfection du stade pour 70k€ Etude en lien avec la région pour la construction de digue contre la submersion, organisation des services. Réalisation de chantier d'insertion en lien avec la communauté des communes (20 jeunes en dufficultés)

2014-2016
Responsable Ile-de-France du Pôle Peinture Groupe Nicoletta France - Entreprise de peinture Position : Reporting au Directeur de région. Responsabilités : Développement commercial(Iles de France), suivi d'appels d'offres, conduite de chantier et encadrement du personnel (15 applicateur, 1 collaboratrice administrative) . Principales réalisations : Développement de nouvelle clientèle, fidélisation et développement de client, mise en place et formation d'une équipe d'application de résine de sol. Résultat : Développement du CA peinture et résine de sol(partenariat avec TRANSDEV VEOLIA) soit 760k€ sur l'exercice.

2004-2014
Cadre technico-commercial Rust-Oleum MathysFr. Gpe RPM, 5ème fabricant mondial de peintures Position : Reporting au directeur commercial France de la division Bâtiment Responsabilités :Suivi et animation de réseaux de distribution sur 17 départements, 6 comptes clés et 25 points de ventes, formations sur l'anticorrosion, les résines de sol (32 commerciaux), prospections (industrie, architectes, collectivités), préconisation et rédaction de solutions techniques, conduite de tournée accompagner et reporting. Implantation de nouveaux produits : gamme deco CACHEMIRE, garnissant pour chantier et produits techniques de la gamme RUST-OLEUM. Principales réalisations : Ouverture de nouveaux points de ventes (CYP , couleurs 89, couleurs

d’Orléans), partenariat avec l’APY association d’entreprise de peinture dans l’Yonne(85 entreprises), renforcement des liens avec les clients historique (DECO6, CPF, SPE, HAMELIN DECOR). Résultat : Atteinte des objectifs qualitatifs et CA 1350k€ de moyenne sur les exercices avec une croissance moyenne de 4.5 % annuel.

1999-2004
Cadre technico-commercial peinture industrielle et matériel d’application Richard et Zolpan Schreiber Mise en place et développement du service de peinture industriel : fabrications et ventes

1984-1999
Ouvrier, Peintre en bâtiment, métreur

Atouts et compétences

•Animation et développer des réseaux de distributions professionnelle de décoration.
•Connaissance de la clientèle des peintres : artisans, entreprise et fonctionnaires territoriaux.
•Connaissance de la prescription : architectes, BE, économiste du bâtiment, syndic, organisme HLM.
•Connaissance des marchés publics en peinture.
•Compétences managériales comme chef d’équipe : fixation d’objectif selon les objectifs de la direction, tournée terrain, rapport de visite : réunion, accompagnement terrain, coaching (Expert)

Centres d'intérêts

- •Pratique du sport : Natation, boxe, golf, plongée sous-marine, voiles
•Pompier bénévole CFAPSE. Secouriste plongée N 2
•Conseiller à la commission de sécurité pour la Mairie de Vennecy (45)