Chargé des relations commerciales

77410 Claye Souilly · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1811141042

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Expériences professionnelles

01/2018 - 12/2018 — Développement commercial

État des lieux des opérateurs sur le marché du recyclage, création d'une carte et des fiches techniques par entreprise, analyse des forces et faiblesses de chaque entreprise, étude de marchés, proposition de tarifs, proposition de positionnement stratégique, veille sur l'évolution du marché de l'économie circulaire.

01/2016 - 12/2017 — Négociateur en immobilier

Mise en conformité des mandats et des supports digitaux de l'agence avec la loi ALUR, recherche et apport de nouveaux mandats de vente, négociation des mandats existants, accompagnement et écoute de l'acquéreur, assurer la négociation et contribuer au financement jusqu'à la vente du bien.

01/2013 - 12/2016 — Consultant indépendant, Développeur d'affaires

Études et conseils, recherche de partenaires pour des projets industriels, prospection et négociation de terrain et de biens immobiliers, développement d'une activité de transformation d'industrie de pêche, étude de faisabilité d'un projet minier.

01/2010 - 12/2013 — Chargé des relations commerciales

Prospection foncière de sites de matériaux, études de faisabilité, définition des conditions administratives et techniques du projet, veille commerciale sur l'ensemble des projets privés de l'île, négociation et finalisation de contrat de roche.

01/2008 - 12/2009 — Directeur des opérations

Démarrage de l'ensemble de l'exploitation de la carrière, prospection commerciale, organisation d'événements sur site.

01/2004 - 12/2008 — Création et exploitation d'une compagnie dans le domaine du tourisme

Développement commercial, fidélisation des tours opérateurs, service haut de gamme pour VIP.

01/2003 - 12/2004 — Freelance logistique presse

Gestion des flux de livraison des journaux, contrôle de la qualité, respect des horaires.

01/1999 - 12/2002 — Responsable technique et commercial

Apport de nouvelles affaires dans le domaine du réaménagement de carrières, préparation d'alvéoles pour décharges de classe 2, veille commerciale.

01/1998 - 12/1999 — Responsable technique

Gestion technique de l'exploitation de la carrière, accueil clients sur le site.

01/1989 - 12/1997 — Responsable technique

Gestion technique, relationnelle et managériale de 12 sites d'exploitation, responsable du parc camions.

01/1982 - 12/1989 — Agent de maîtrise en carrière souterraine

Gestion de l'ensemble des opérations de la carrière au quotidien.

01/1979 - 12/1982 — Conduite d'engins

01/1976 - 12/1979 — Gestionnaire d'un site de remblai

Conduite d'engins, gestion de la clientèle de proximité.

Atouts

Développement d'affaires, Prospection/ création de réseau, Encadrement/ Gestion d'équipe, Gestion de site d'exploitation opérationnel, Aboutissement de contrats/Négociation, Gestion et établissement de budget, Application des méthodes de résolution de problèmes

Loisirs

Vice-président de PREVENCEM Nord-Picardie, Membre du bureau de l'Association des Producteurs de Granulats pour l'archéologie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.