

**Serge-andré D. - Né**  
**72130 Fresnay-sur-sarthe**  
**22 ans d'expérience**  
**Réf : 1811141046**

## **Teleprospecteur specialise en immobilier**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans l'Immobilier, les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

BAC + 3  
Diplôme Commercial de Relations Publiques Chambre Commerciale d'Espagne à Paris

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2013-2015**

COVAIA (Construction Vente Achat Immobilier) : 11 rue Aziz Bellal-Maârif - Casablanca - Maroc :  
Téléprospecteur et Commercial en immobilier Détection d'acheteurs d'appartements par téléphone et  
commercial terrain

#### **2012-2013**

ALLOWIN : 57 rue Abdelmoumen Casablanca - Maroc : Télécommercial B to B Ventes d'espaces et de services  
aux professionnels en B to B pour VIVASTREET France

#### **2011-2012**

DATASAFETY France : 19 rue Auguste Chabrières - 75015 PARIS : Télécommercial B to B + Formateur  
Plateforme française : Prises de rdv et commercialisation (B to B) auprès de professionnels pour de la  
sauvegarde informatique Plateforme marocaine : Formateur de télécommerciaux

#### **2008-2011**

REF CALL (Les Références du Maroc), VIA CALL, PROTOCOLL Casablanca - Maroc : Formateur Missions de  
formations de télécommerciaux sur les produits ORANGE PRO (B to B) et Energies renouvelables (panneaux  
solaires) en B to C

#### **2001-2007**

PARSYS INFORMATIQUE : 2 rue du Centre - 93885 Noisy-le-Grand Télécommercial et Superviseur d'équipe  
Vente de services informatique et conseil en contrats de maintenance informatique en partenariat avec  
MICROSOFT EUROPE et CAP GEMINI Espagne

#### **2000-2001**

INFORETOUR : Tour Pleyel - 153 Bd Anatole France - 93200 Saint-Denis : Superviseur et Téléconseiller B to B  
Superviseur de téléconseillers en délégation chez WSTORE start up à Issy-les-Moulineaux pour des produits  
informatiques

#### **1999-2000**

TELEPERFORMANCE : 7 rue Firmin Gillot - 75015 Paris : Superviseur équipes en délégation Superviseur des  
équipes en délégation en B to B

#### **1993-1999**

PRONYTEL MULTICONTACT : 12 rue Charles Fourier - 75013 Paris : Téléconseiller et télécommercial  
Téléconseiller Télémarketing en délégation chez MICROSOFT EUROPE aux Ulis (1993-1995) Commercial en

délégation pour CANON FRANCE à Levallois-Perret (1995-1996) Télévendeur en délégation pour NESTLE FRANCE à Noisiel (1997) Superviseur des équipes, 180 personnes, en délégation au siège social de PRONYTEL (chez AXA France, France Télécom, GMF Assurances, Sony France, Nestlé France, Microsoft Europe, ...)

## Langues

---

- Français : langue maternelle / Espagnol : seconde langue, lue, parlée, écrite / Anglais : courant : très bonnes notions parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Commercial, télécommercial, téléconseiller, télévendeur, superviseur, formateur, B to B et B to C  
Formateur de commerciaux multi-produits.  
Connaissance de l'immobilier, de la construction et de la vente (Expert)