# Agent immobilier

Né(e) en 1971 · 43260 ST HOSTIEN · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1811280329

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/2010
Validation de la carte réglementaire AGENT IMMOBILIER
12/1998 — Bac +2
BTS Technique Bancaire et carte IARD PACIFICA
12/1995 — Bac +3
Licence Sciences de l'Éducation
12/1992 — Bac +2
BTS Communication et Actions Publicitaires
12/1990
Baccalauréat série D

## Expériences professionnelles

01/2008 - 12/2008 — Gérante de l'agence et agent immobilier

Management et recrutement, suivi des dossiers clients, facturation, relances, gestion d'un portefeuille client, présentation et vente de biens immobiliers, suivi du financement, suivi du dossier jusqu'à finalisation.

01/2007 - 12/2008 — Responsable Unités GESTION CLIENTS-FACTURATION-PREDICA

Management de trois équipes composées de 4 personnes chacune, gestion et animation des équipes, respect de la législation, mise en place des nouvelles réglementations, mise en place de la politique commerciale, participation aux projets nationaux.

01/2005 - 12/2007 — Responsable Unités GESTION CLIENTS-SUCCESSION-SATD

Management d'une équipe de 9 personnes, gestion et animation, respect de la réglementation bancaire, suivi de la politique commerciale.

01/2001 - 12/2005 — Chef de projet en Maîtrise d'Ouvrage

Participation et prise en charge des projets informatiques en restituant les besoins utilisateurs aux informaticiens, tests, mise en application formation à l'ensemble des Caisses Régionales du GIE AMT.

01/1999 - 12/2001 — Conseillère Haut de Gamme

Prise en charge des demandes et atteintes des objectifs commerciaux dans un portefeuille de clients spécifiques.

01/1997 - 12/1999 — Conseillère Intermédiaire Grand Public

01/1995 - 12/1997 — Assistante puis attachée de clientèle

Accueil et prise de rendez-vous, atteintes des objectifs sur une gamme étroite de produits.

01/1992 - 12/1995 — Conseillère en Épargne et Placements

Démarchage et vente en direct auprès des particuliers de produits d'épargne.

## Atouts

Management, Recrutement, Suivi des dossiers clients, Facturation, Vente de biens immobiliers, Suivi du financement, Gestion d'un portefeuille client, Animation d'équipes, Gestion de projets informatiques, Démarchage et vente

## Permis

Permis B

## Loisirs

Ancienne handballeuse, Passionnée par le sport, Lecture, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.