73330 Domessin
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1811291032

Chargé d'affaires / technico-commercial / prescripteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1999 : Bac +2
BTS MUC

Expériences professionnelles

01/2017 - 11/2017 :
Technico-commercial sud-est B TO B chez Grad Decking
Prescription, suivi et commercialisation d'un produit de sol outdoor haut de gamme breveté à destination des architectes/paysagistes/aménageurs. Formation des clients au progiciel générateur de commandes. Démarrages de chantiers, démos écoles. Interventions sur SAV.

01/2008 - 12/2013 :
Technico-commercial chez Groupe Floriot sur Rhône-alpes
Création/Vente de maisons individuelles et agrandissements sur mesure d'architecte. Maîtrise technique, des matériaux, des normes et contrats rattachés à la construction d'une villa. Montages d'opérations foncières, immobilières et groupées (urbanisme).

01/2003 - 12/2008 :
Technico-commercial chez Groupe France Confort sur Savoie
Vente de maisons individuelles catalogue, montages de copropriétés & VEFA (urbanisme). Assurer un reporting et animer des réunions commerciales.

01/1999 - 12/2003 :
Agent commercial chez Maisons Alpes Savoie sur Savoie
Création/Vente de maisons sur mesures.

01/1999 - 12/1999 :
Stage BTS MUC sur Aix-les-bains
Organisation du Salon Nautique - Aix-les-Bains (73). Travaux temporaires en G.M.S (Géant, Leclerc, Total). Encadrements et directions de centres de vacances EDF.