Technico-commercial

Né(e) en 1972 · 63190 LEMPTY · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1812060707

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1995 — Bac +2 — ELECTROLUX
Niveau BTS force de vente Formation en alternance.
12/1993
Baccalauréat professionnel Vente et Représentation

Expériences professionnelles

07/2015 - 12/2015 — Gérant d'une station de lavage
Gestion, développement CA, entretiens techniques.
01/2011 - 12/2015 — Gérant d'une société d'importation de véhicules
Gestion, création d'un fichier clients de particuliers et professionnels, recherche de besoins, prospection, vente, tâches administratives et logistiques.
01/2004 - 12/2010 — Technico-commercial
Entretien et développement de la clientèle BTP : réseau de distribution professionnelle, agricole, automobile, plomberie, chauffage-sanitaire, GSB. Prospection, implantation produits, formation technique et commerciale des vendeurs, accompagnement terrain, journées techniques. Progression CA : +15%.
01/2000 - 12/2003 — Technico-commercial
Entretien et développement de la clientèle second œuvre : menuisiers, vérandaliers, storistes, tapissiers décorateurs. Prospection, gestion fichier clients, formation technique et commerciale des vendeurs, accompagnement terrain, prise des côtes.
01/1996 - 12/2000 — Technico-commercial
Clientèle variée de professionnels : Services techniques des mairies, des hôpitaux, des usines, garages et carrosseries, charpentiers, serruriers. Prospection.
01/1993 - 12/1996 — VRP
Vente d'aspirateurs auprès d'une clientèle de particuliers, porte à porte.

Atouts

Techniques de vente, Prospection, Création et gestion de portefeuille, Développement CA, Négociation commerciale

Permis

Permis A

Loisirs

Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.