

95660 Champagne/oise
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1812211145

Directeur des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

Bac +3

Maîtrise de Sciences et Techniques

Bac +2

D.U.T Techniques de Commercialisation

Bac +2

D.E.U.G Sciences et Structures de la Matière

Expériences professionnelles

01/2010 - 12/2010 :

Directeur des ventes France chez Groupe Saint-gobain, Lapeyre Industrie, Société Gimm Menuiseries
Responsable des ventes avec un chiffre d'affaires de 40M€, gestion d'une équipe de 34 personnes.

01/2008 - 12/2010 :

Directeur Régional chez Stradal sur Cergy (95)

Gestion d'une unité régionale avec un chiffre d'affaires de 28M€, encadrement de 23 personnes.

01/2000 - 12/2007 :

Directeur commercial bâtiment et spécialités chez Stradal sur Cergy (95)

Mise en place et gestion d'une organisation commerciale et marketing pour les gammes destinées aux professionnels, animation d'une équipe de 20 personnes.

01/1999 - 12/2000 :

Directeur du marketing et des ventes chez Everite/novatech sur Descartes (37)

Élaboration et mise en place d'une stratégie marketing et communication adaptée à une gamme de produit innovante.

01/1998 - 12/1999 :

Moniteur des Ventes chez Point P Idf sur Nanterre (92)

Mise en place de l'organisation commerciale, formation aux techniques de vente, constitution des portefeuilles clients.

01/1996 - 12/1998 :

Directeur Réseau Agences chez Hilti France sur Magny (78)

Encadrement et animation de l'équipe des 32 Magasins, gestion des investissements, responsable des résultats

d'exploitation.

01/1993 - 12/1996 :

Adjoint du Directeur des Ventes France chez Isover Saint Gobain

Mise en place, suivi et animation de la force de vente G.S.B, responsable des grands comptes.

01/1991 - 12/1993 :

Chef de produit puis Chef de marché chez Isover Saint Gobain

Définition de la stratégie marketing et animation du marché, développement nouveaux produits.

01/1988 - 12/1991 :

Délégué régional bâtiment chez Isover Saint Gobain sur Bordeaux (33)

Prescription et suivi commercial.

01/1986 - 12/1988 :

Consultant chez Conseil En Marketing Et Communication sur Paris (75)

Etude des besoins, préconisations et mise en place de plans d'action.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Moto, Nautisme, Tir sportif, Bricolage