Denis C. - Né 44570 Trignac 21 ans d'expérience

Réf: 1901150704

Formateur agent de maintenance chauffage / formateur installateur thermique et sanitaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Batiment.

Formations

2018: Formation Formateur pour Adultes à AFPA sur St Herblain

1997 : Bac à Lycée A Boulloche sur St Nazaire

Bac Pro Energétique Mention AB

1995 : BEP à Lycée A Boulloche sur St Nazaire

BEP / CAP

Equipement Technique Energie

Expériences professionnelles

08/2018 - 2018 :

Formateur Professionnel d'Adulte chez Afpa sur Angoulême

Gestion entrées décalées, gestion certification AMC

Préparer et animer des séances de formation

Accompagner un apprenant dans ses apprentissages

2009 - 2018 :

Technicien Maintenance Chaudières Fioul et Gaz chez Ets Le Palec

dépannage chauffage et sanitaire

Réaliser les dépannages, travaux d'entretiens, remplacements de pièces.

Effectuer les devis.

Assurer la relation client auprès de particuliers sur la région de Saint-Nazaire.

Gérer les tournées quotidiennes.

Réaliser la facturation et l'encaissement avec les clients

2008 - 2008 :

Plombier chauffagiste chez Entreprise Cap 5000

Réalisation d'appartement en sanitaire et réseaux VMC.

2008 - 2009 :

Responsable de chantier Plomberie, VMC chez Entreprise Gwenelec

Assurer la coordination de chantier sur 3 projets (80 logements) : réunion de suivi, approvisionnement et gestion du matériel, gestion du personnel, respect des délais et de la qualité,

2003 - 2008 :

Artisan Plombier Chauffagiste

Créer et développer l'activité jusqu'à 150000€

Réaliser tous types de travaux en plomberie/sanitaire et chauffage, installation énergie renouvelable.

Assurer la gestion de A à Z de l'entreprise : devis, facture, relance, communication, paiement

1997 - 2008 :

Technicien Maintenance Chaudières Fioul et Gaz chez Ets Le Roux

dépannage chauffage et sanitaire

Réaliser les dépannages, travaux d'entretiens, remplacements de pièces.

Effectuer les devis.

Assurer la relation client auprès de particuliers sur la région de Saint-Nazaire.

Gérer les tournées quotidiennes.

Réaliser la facturation et l'encaissement avec les clients

Atouts et compétences

Management			
☐Gestion équipe☐			
□Animation□			
□Motivation □			
Gestion			
□Planification□			
□Production□			
□Relation client□			
Formateur			
□Elaborer□			
□Evaluer les acquis			
□Accompagner			

Centres d'intérêts

Photo

Rugby