

Née le 07/08/1986
78780 Maurecourt
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1901251757



Ingénieur commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2011 : Bac +5 à Ecole Supérieure de Vente de la CCI de Versailles
Master de Management en Ingénierie d'Affaires

12/2008 : Bac +2 à Greta Top, Ecole Nationale de Commerce de Paris Pôle Bessières
BTS Management des Unités Commerciales

12/2006 : à Lycée Jules Ferry
Baccalauréat Général STT option Communication Commerciale

Expériences professionnelles

01/2017 - 12/2017 :
Chargée de Promotion chez Sup De Vente
Promotion des formations auprès des étudiants, prospection de prescripteurs dans le domaine éducatif, organisation et présence sur salons, entretien de recrutement des candidats.

01/2016 - 12/2017 :
Ingénieur Commerciale Grands Comptes Business Développeur chez Capvisio
Prospection d'un portefeuille Grands Comptes publics et privés, développement du Chiffre d'Affaires par la signature de nouveaux contrats, démonstration des solutions.

01/2014 - 12/2016 :
Ingénieur Commerciale Grands Comptes Business Développeur chez Ricoh
Prospection d'un portefeuille Grands Comptes, développement du Chiffre d'Affaires par la signature de nouveaux contrats, promouvoir les nouvelles offres Ricoh à forte valeur ajoutée.

01/2011 - 12/2014 :
Ingénieur Commerciale Grands Comptes Publics chez Infodb (groupe Chèque Déjeuner)
Gestion et développement d'un portefeuille de clients Grands Comptes Publics, démonstration de nos solutions, création de plaquettes produits.

01/2008 - 12/2011 :
Attachée commerciale Grands Comptes Publics en alternance chez Epson France
Gérer un portefeuille de clients Grands Comptes Publics, répondre aux appels d'offres, prospection de nouveaux Grands Comptes Publics.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Equitation Western, Lecture, Voyages, 4L Trophy 2010 et 2011