Christine C. - Née 93190 Livry-gargan 23 ans d'expérience

Réf: 1903080754



Assistante commerciale, de direction, chargée de formation

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région lle de France, dans l'Administration et Juridique.

Formations

1994: Bac +4

Maîtrise de droit privé

1990 : Bac

Baccalauréat G3 - Commerce

Expériences professionnelles

2007 - 2018 :

CHARGÉE DU COMMERCIAL ET DU MARKETING chez Bureau Veritas - Service Csps & Service Formation

- Conseils et Ventes des formations, recherche des besoins et propositions commerciales dédiées (B to B/B to
- Gestion des appels d'offres : Élaboration du dossier administratif et technique, soutenance et négociation
- Gestion de la relation client et déploiement des formations en France et à l'étranger, suivi des plans de
- Élaboration de programme de formation spécifique en collaboration avec les formateurs
- Participation à la mise en place de nouveaux produits : blended Learning, serious game, jeux....
- Suivi de l'activité commerciale du service : Animation des réunions commerciales hebdomadaires, gestion de Tableau de bord, relances des offres, reporting mensuel, suivi des KPI
- Prise en charge et suivi de la mise à jour du site internet

2004 - 2007 :

ASSISTANTE COMMERCIALE chez Kider France

- Support des commerciaux et des chargés d'études
- Contribution au développement commercial et à la pérennité des contrats

2001 - 2001 :

ADJOINTE SUPERVISEUR EN CENTRE D'APPEL chez Attitude (filiale Fnac)

- Management opérationnel de l'équipe commerciale (20 personnes) et téléventes de formations informatiques en B to C
- Participation à l'élaboration des plans d'action commerciale

2001 - 2003 :

ASSISTANTE DE DIRECTION COMMERCIALE chez Bmw Moto

- Responsable de l'organisation administrative, commerciale, S.A.V. de la concession, gestion des stocks et commandes, ventes au comptoir
- Analyse journalière et hebdomadaire du C.A et de l'activité , Coordination du personnel de l'atelier et des plannings

1999 - 2001 :

ASSISTANTE COMMERCIALE chez Phem Technologie

- Gestion d'un portefeuille clients et assistanat de 40 V.R.P
- Analyse hebdomadaire de l'activité commerciale et des résultats individuels

1998 - 1999 :

ASSISTANTE ADMINISTRATIVE ET COMMERCIALE chez Sycomore (filiale Spontex)

- Gestion et administration des achats et des commandes clients / fournisseurs
- Élaboration des stratégies de vente et de marketing de nouveaux produits

1995 - 1998 :

SECRÉTAIRE SERVICE ACHAT chez Giraudy

- Gestion de la flotte automobile nationale en L.L.D et en achat
- Gestion des assurances véhicules, immobilières et mobilières du groupe, négociation des contrats

_	P	\sim	
Lo	u		-
-			

Office

Atouts et compétences

	Vente	et	nég	ociation
--	-------	----	-----	----------

- ☐ Gestion d'appel d'offre
- ☐ Suivi de plan d'action commercial et marketing
- ☐ Suivi de compte clients
- ☐ Analyse de la performance
- ☐ Supervision d'équipe
- ☐ Assistanat de direction, commercial et administratif

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Sauveteur secouriste du travail, guide et serre file incendie Création de bijoux, origami, pepakura, peinture