COMMERCIAL

95200 SARCELLES · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 1903140751

Ma recherche

Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2018 — Bac +2 — AFPA
TITRE PROFESSIONNEL DE NEGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL BAC+2 : Prospecter, présenter et négocier une solution technique, gérer et optimiser l'activité commerciale sur un secteur géographique déterminé
2013 — Bac — Lycée de la Tourelle
BACCALAUREAT PROFESSIONNEL SYSTEMES ELECTRONIQUES

Expériences professionnelles

2018 - 04/2018 — TECHNICO COMMERCIAL B TO B
- Créer une liste de prospects et qualifier le fichier
- Appel ou relance téléphonique des clients ou des prospects
- Analyser et exploiter les résultats de la prospection téléphonique

2018 - 08/2018 — BUSINESS DEVELOPER
- Organiser des actions de prospection terrain
- Identifier les besoins et les motivations du client
- Négocier une proposition commerciale

2018 - 01/2019 — ASSISTANT ADMINISTRATIF & RELATION CLIENT
- Assurer le suivi de clientèle
- Organiser et planifier les rendez-vous et les déplacements
- Réaliser le traitement administratif de dossiers

2016 - 09/2017 — EMPLOYE COMMERCIAL
- Traitement des livraisons
- Approvisionnement et mise en rayon
- Renseignement et orientation des clients

2015 - 10/2015 — CONSEILLER COMMERCIAL B TO C
- Identifier les besoins d’un client
- Présenter des produits (pompes à chaleur, isolation)
- Proposer des solutions appropriées

2014 - 12/2014 — CONSEILLER COMMERCIAL B TO C
- Mettre en place des actions de prospection
- Présenter des services
- Conclure une vente

Compétences

Gestion d’une base de données clients
- Prospecter un secteur géographique défini en planifiant des actions
- Détecter un besoin, le définir et concevoir une solution technique
- Négocier une proposition commerciale et conclure une vente
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation et de développement de la clientèle

Logiciels

Office

Loisirs

Educateur adjoint de football U10-U11

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.