José M. - Né le 07/06/1972
60310 Lassigny Compiègne
20 ans d'expérience dont 1 à l'étranger
Réf : 1903281432

Coordinateur responsable travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

2016 : Bac +4 sur Paris
Titre homologué en Coordination de Sécurisation des chantiers - niveau 3

1996 : Bac +2 à CCIO sur Compiegne
Brevet de Technicien Supérieur en Action Commerciale Gestion des Entreprises et Management- en alternance.

Expériences professionnelles

02/2018 - 12/2018 :
Coordinateur Responsable Travaux chez Maisons Delmas Montoit Sas
(en CDD)- Maisons individuelles Pavillonnaire
haut de gamme clés en mains - Meaux Emerainville Noisy Le Grand 77

09/2017 - 02/2018 :
CONSEILLER EN DÉVELOPPEMENT CHARGE D'AFFAIRE COORDINATEUR TRAVAUX chez Sarl Vjo Bat
(DANS LE CADRE D'UN CDD) - ENTREPRISE DE COUVERTURE - PICARDIE - ILE DE FRANCE

2015 - 09/2017 :
RESPONSABL E TRAVAUX chez Groupe Bdl
NORD - ILE DE FRANCE

2013 - 2014 :
DIRECT EUR TRAVAUX chez Maison France Confort
REIMS - COMBS LA VILLE - PUISEUX-PONTOISE

2001 - 2013 :
Conducteur de Travaux Principal Coordinateur responsable Travaux chez Maisons Écureuil - Maisons Bell
Créteil (94) - Nogents Le Roi (28)

1999 - 12/2000 :
Conducteur de Travaux TCE chez Maisons Phénix
30 chantiers annuels Groupe Géoxia -Chaumontel (95)

06/1998 - 08/1999 :

Responsable Manager chez Movi'sport Groupe Promodes
Creil Saint-Maximens

Logiciels

Apple, AutoCAD, Pack Office, Excel, Word

Atouts et compétences

Gestion et l'organisation des centre de profit
Définir l’organisation des chantiers ainsi que les moyens humains et matériels
Superviser et diriger l’organisation des entreprises (fournisseurs, sous-traitants)
Être le garant de la sécurité et de la qualité sur les chantiers
Assurer le droit de l’urbanisme et de la construction
S'assurer de la réalisation des projets à l'environnement exposés
Suivre et respecter le budget et les délais fixés
Suivre et animer l’équipe de conducteurs travaux
Suivi des expertises
Management
Suivi commercial des clients
Approche et recherche de nouveaux marché
Réalisation de chiffrages, démarchages
Suivre et accompagner les expertises
Implanter et développer l'entreprise les marques sur de nouvelles zone géographique
Collaborer et épauler la direction commercial
Relation clientèle
Conseillé au près du chef d'entreprise Artisans PME

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Licencié de la Fédération Française de cyclisme Néo-professionnel
Couses à pied Semi-marathon
Tennis
Football
Handball
Pratique de sports de combat