Technico-commercial itinérant en B to B

Né(e) en 1971 · 59990 SEBOURG · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1904011328

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

CAP
CAP BEP de menuiserie

Expériences professionnelles

09/2022 - 12/2022 — Conducteur de travaux
Actuellement en poste, gestion de chantiers et coordination des équipes.
01/2020 - 08/2020 — Commercial en B TO C
Poste occupé pendant 8 mois après avoir quitté GBH Menuiserie.
01/2005 - 12/2012 — Représentant de région
Développement du réseau, réunions sur site de productions, et sur la région parisienne.
01/2003 - 12/2014 — Créateur de sociétés commerciales
Création de deux sociétés pour la commercialisation de menuiseries, gestion d'une équipe de 25 salariés.
01/1995 - 12/2021 — Chef d’entreprise
Fabrication et pose de menuiseries PVC, pose de charpentes traditionnelles et industrielles, gestion d'une équipe de 25 salariés sur 4 sites.
01/1989 - 12/1995 — Salarié en atelier de production
Production bois et pose de menuiseries intérieures et extérieures sur chantiers.

Atouts

Gestion administrative, Gestion des affaires, Gestion des appels d’offres, Gestion des gros chantiers, Management des équipes commerciales, Technico-commercial, Gestion des équipes de pose, Métreur, Passage et suivi de commandes, Planning et réception de chantiers

Loisirs

Jardinage, Randonnées en VTT et à pied

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.