

Né le 06/08/1992

- -

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 1904050523

Commercial sédentaire / responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2010 : CAP

CAP Maçonnerie

2010 : à Formation marketing de réseau

2010 :

- Formation Cocktails et boissons chaudes

2010 :

- Attestation à la Formation aux Premiers Secours (AFP)

Expériences professionnelles

05/2016 - 2018 :

Commercial sédentaire/ Responsable commercial chez Kyani sur Toulouse

- Prospecter une clientèle de particuliers
- Présenter et vendre des produits de cures de santé
- Animer des réunions de vente auprès de clients et de collaborateurs
- Coordonner une équipe de 23 personnes
- Mettre en place des actions de prospection
- Identifier les besoins d'un client
- Conseiller un client afin de lui proposer une solution adaptée
- Enregistrer les données d'une commande
- Réaliser le suivi d'une commande
- Effectuer le suivi d'une relation client
- Organiser et mettre en oeuvre une stratégie commerciale
- Concevoir le circuit de l'information du service commercial (réunions, notes, directives)
- Mettre en place des actions de gestion de ressources humaines

01/2016 - 2016 :

Animateur Laser Game chez Méga Zone Laser Game sur Montauban

- Informier sur les activités d'animation et les modalités d'organisation via les réseaux sociaux et site internet
- Préparer et ranger le matériel et l'espace d'animation
- Expliquer le mode de réalisation de l'activité (consignes, démonstration) et coordonner les échanges au sein du groupe
- Guider les participants lors de la réalisation de l'activité ou proposer des adaptations selon leur progression
- Suivre les besoins en équipements, matériels et consommables
- Informier les parents sur l'organisation de la structure et présenter le programme des activités aux enfants
- Surveiller le déroulement de l'activité et veiller au respect des consignes de jeux, des règles de vie sociale
- Repérer les difficultés ou problèmes d'un enfant, intervenir ou informer les parents

01/2015 - 2015 :

Co Gérant chez Europe Peinture Etanchéité chez Entreprise Familiale sur St Denis

- Identifier des moyens techniques, matériels et financiers pour un chantier
- Planifier l'activité du personnel
- Affecter le personnel sur des postes de travail
- Coordonner les prestataires, fournisseurs, intervenants
- Aménager des zones de stockage
- Contrôler un approvisionnement
- Suivre l'état d'avancement des travaux jusqu'à réception
- Contrôler la conformité des travaux jusqu'à réception
- Aide manuelle sur les chantiers en cas de besoins
- Réaliser une étanchéité de toiture complète
- Monter les murs par maçonnerie d'éléments portés
- Réaliser des enduits et appliquer les mortiers
- Réaliser et poser les coffrages et couler les éléments en béton
- Poser des éléments préfabriqués
- Sceller des éléments préfabriqués
- Préparer et sécuriser la zone de chantier

01/2014 - 2015 :

1er Régiment de Tirailleur chez Armée De Terre sur Epinal

12/2013 - 2014 :

Ouvrier BTP Coeff 150 chez Europ'etancheite sur St Denis

03/2013 - 2013 :

Ouvrier étancheur chez Tsr sur St Denis

01/2013 - 2013 :

Ouvrier BTP (Gouttières dur mesures) chez Gsr sur St Denis

2013 - 2014 :

Chef de bar chez Vapiano sur St Denis

- Prendre la commande des clients
- Accueillir le client et l'installer
- Préparer des boissons chaudes ou froides
- Réaliser un service en salle
- Réaliser un service au bar
- Débarrasser une table
- Nettoyer une salle de réception
- Essuyer et ranger la vaisselle, la verrerie, les ustensiles de cuisine
- Gérer les besoins en approvisionnement du bar
- Traiter et saisir une commande sur informatique

01/2012 - 2012 :

Ouvrier BTP (Assemblage de maison) chez Bm Structure sur St Denis

02/2011 - 2011 :

Technicien Informatique chez Kamtech sur St Denis

Atouts et compétences

Prospection commerciale

- Argumentation commerciale
- Techniques commerciales

- Entretien de vente
- Découverte du client
- Techniques de communication
- Techniques d'animation d'équipe
- Gestion administrative
- Logiciel de gestion clients
- Outils de planification
- Veille concurrentielle
- Techniques pédagogiques
- Règles d'hygiène et de sécurité
- Techniques d'expression corporelle
- Droit de l'enfant et protection des mineurs
- Outils bureautiques
- Techniques d'animation de groupe
- Règles de sécurité des biens et des personnes
- Techniques de communication

Permis

Permis Permis B