Jean Paul I. - Né
93100 Montreuil
35 ans d'expérience
Réf : 1904300823

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 :

Expériences professionnelles

12/2015 - 2017 :
Chargé d'assistance chez Mondial Assistance
prise d'appel, gestion client et prestataires

05/2013 - 2015 :
Chargé d'affaire en Serrurerie chez Ets Cabaret
Relation clientèles et fournisseurs, Étude, conseils et devis. Métrage, Chiffrages.
Gestion du stock et du technicien, Gestion du planning

01/2011 - 2012 :
Chauffeur accompagnateur chez Liberty Travel
Transport d'enfants et adultes handicapés moteurs.
Déplacements sur Paris et Ile de France

01/1999 - 2010 :
Préparateur-poseur/Gestionnaire de stock chez Lb Acces
Préparation et pose de meuble pour différente marque de produits cosmétiques et soins (groupe LVMH). Gestion des stocks.

02/1997 - 1997 :
Technico-commercial en fermetures/alarmes chez Ets Seralco
Conseil et vente en porte FICHET, alarmes et automatismes de fermeture aupres de particuliers et de professionnels.

01/1997 - 1999 :
Assistant commercial chez - Bricard (fabricant Quincaillerie Et Serrurerie)
Conseil et vente de produits auprès de client professionnels et Artisans

03/1993 - 1996 :
Technico-commercial en serrurerie chez Paris Maintenance Service

Conseil, vente et création des devis pour des systèmes anti-cambriolage (portes blindées, alarmes, automatismes de fermetures, coffre fort, porte de garage, rideaux métallique)

01/1991 - 1993 :
Vendeur préparateur chez Comptoir Général De Fermeture
Conseil et vente de produits (serrures,outillages) au comptoir.
Préparation des commandes en fournitures de bâtiment pour les entreprises et les artisans.

01/1987 - 1990 :
Serrurier Dépanneur chez Serrurerie 24
Dépannages, Intervention auprès de clients particuliers et professionnels.
Formation et encadrement de deux dépanneurs.
Ventes.

01/1983 - 1987 :
Fusilier/Commandos marine chez Marine Nationale
Sécurité des sites militaires sensibles.
Entrainement des équipages (Sport et Tir)

Atouts et compétences

Prise d'appel, gestion client et prestataires, Relation clientèles et fournisseurs, Étude,conseils et devis, Métrage, Chiffrages.
Gestion du stock et du technicien, Gestion du planning.

Permis

Permis Permis B