83910 Pourrieres
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1905231529

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

1989 : Bac +2 à LEP Philippe de Girard sur Avignon
Brevet de technicien en mécanique

1986 : à LEP Louis Martin Bret sur Manosque
Mention complémentaire mise au point moteur

1985 : CAP à LEP Les Alpilles sur Miramas
CAP mécanicien Automobile

Expériences professionnelles

03/2018 - 2018 :
Technico-commercial négoce en matériaux chez Sas Lariviere sur Vitrolles
-Développement portefeuille clients secteur 13
-Relations clientèles professionnelles et particuliers
-Prospection, devis, gestion des commandes
- Reporting

09/2012 - 2017 :
Technico-commercial chez Sas Charpentes Francaises (site De St Cannât)
- Développement du portefeuille clients région PACA (04.05.06.83)
- Relations clientèles : négoces en matériaux, charpentiers, GSB
- Prospection, suivi des commandes et relance devis, métré et relevé de côtes chantier
-Reporting.

11/2011 - 2012 :
Technico-commercial chez Sas Sacit (fabricant De Charpentes) sur Mornas
- Développement du portefeuille clients région PACA (13.84.83)
- Relations clientèles: négociants en matériaux de constructions, charpentiers, entreprises du bâtiment
- Elaboration des devis et négociation de ceux-ci
- Appui technique, métré, relevé de côtes chantier
- Faire le lien entre le bureau d'étude et les charpentiers poseurs
- Suivi des commandes, de la fabrication et des livraisons
- Reporting

2000 - 2011 :
Gérant artisan chez Sarl Delta Charpentes sur Pourrieres
- A la tête d'une entreprise artisanale de fabrication de charpentes et plus particulièrement de fermettes.
- Etudes et calculs de structure bois à l'aide de logiciel CAO/DAO

- Elaboration des devis
-Mise en fabrication
-Suivi et respect des normes (CE, NF)

1996 - 1999 :
Mécanicien VL, PL, Matériel agricole chez Sarl Dolza Environnement sur La Barque
-Entretient réparation dépannage du parc
-Gestion et approvisionnement du magasin de pièces détachées et consommables.
-Intervention sur chantier.

1991 - 1996 :
Mécanicien automobiles chez Sarl Craponne Automobiles sur Salon De Provence
-Entretient, réparation, dépannage des véhicules de la marque.
-Accueil clients

1989 - 1990 :
SERVICE MILITAIRE Premier Régiment du Matériels sur Sarrebourg

Atouts et compétences

-Développement portefeuille clients
□□□ -Relations clientèles professionnelles et particuliers
□□□ -Prospection, devis, gestion des commandes
□□□ - Reporting

Permis

Permis Permis B, Permis BE, Permis C

Centres d'intérêts

Nautisme, natation, pêche, jardinage