Technico-commercial

03410 DOMERAT · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1906041443

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

03/1996 — Chambre des Métiers du Puy de Dôme
Stage de créateur d'entreprise
12/1990 — Compagnons du Devoir
12/1989 — CAP — Lycée Roger Claustre
CAP et BEP menuisier agencement

Expériences professionnelles

01/2018 - 12/2018 — Formateur et animateur d'un réseau de distribution
Formation du réseau FENWICK sur le service commercial après-vente pour la vente de matériel de stockage. Création de la formation et mise en application dans les 12 agences régionales pour 100 commerciaux après-vente.
01/2016 - 12/2018 — Technico-commercial Auvergne
Clientèle composée d'industrie et de logisticien, travail sur gros fichier client existant avec beaucoup de récurrence, et sur appel entrant avec aussi une partie prospection.
01/2015 - 12/2016 — Technico-commercial
Clientèle composée essentiellement d'industrie pour la réfection de sol en résine ou dalles PVC. Traitement des contacts entrant à la suite d'e-mailing.
01/2012 - 12/2015 — Technico-commercial
Étude, devis et vente prises de cotes d'escaliers auprès de négoces de matériaux, de menuisiers, constructeurs de maisons individuelles.
01/2005 - 12/2011 — Chef d'entreprise
Prospection commerciale, factures, devis. Réalisation de travaux en sous-traitance.
01/2003 - 12/2005 — Technico-commercial
Entretien du portefeuille client et prospection sur Saintes et suivis des clients agence.
01/2001 - 12/2003 — Cadre technique, responsable d'installation métreur
Prise de mesures et commandes et relation avec la clientèle et les commerciaux. Management de cinq équipes de poseurs.
01/1996 - 12/2001 — Chef d'entreprise
Escaliers, mobiliers, agencement de magasins. Formation de plusieurs apprentis et jeunes adultes.
01/1990 - 12/1995 — Responsable chantier
Agencement de magasins, pharmacies, aires de repos d'autoroute.
01/1989 - 12/1990 — Ouvrier qualifié

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Technique de vente, Développement commercial, Microsoft Office, BATITRADE, CRM, E-DEAL, SR PRO

Logiciels

Office

Permis

Permis B

Loisirs

Cuisine, Natation, Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.