Technico-Commercial

06500 Menton · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1906101009

Objectif

M’épanouir à travers mon travail t relever des nouveaux défis tout en mettant mon expérience au profit d’un société désireuse de progresser

Ma recherche

Contrat recherché : 0
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

1991 — Bac +2
BTS - Maintenance en systèmes automatisés
1989 — Bac
BAC - Maintenance en systèmes automatisés
1987 — BEP
BEP - Maintenance en systèmes automatisés

Expériences professionnelles

05/2017 - 2017 — Dirigeant

Gérant et responsable de développement d’affaire ainsi que créateur d’opérations commerciales et d’évènements.
Formateur adhèrent CNFPI
J’organise ma prospection et définis les besoins des clients afin de leur construire un plan de développement commercial personnalisé.
Mon accompagnement dans leur ascension commerciale appuis notre concrétisation de résultats

08/2005 - 2017 — TECHNICO-COMMERCIAL

Détaillant en matériel électrique
Prospection et gestion des comptes professionnels
Suivi des opérations commerciales de A à Z
Gestion des clients, de la proposition au recouvrement
Gestion des fournisseurs et négociations des achats avec une totale autonomie

03/1998 - 2005 — Technico-Commercial

Détaillant en matériel électrique
Prospection et gestion des comptes professionnels
Gestion des clients, de la proposition au recouvrement
Gestion des fournisseurs et négociations des achats

11/1996 - 1998 — Commercial

Vente de fenêtres, portes et portails
Vente auprès des clients particuliers
Prospection physique (porte à porte ou téléphonique)
Négociation à domicile

10/1993 - 1996 — Commercial

Vente auprès des clients particuliers ou professionnels de matériel
bureautique et sécurité incendie.
Montage des plans de financement en partenariat avec divers organismes financiers

Compétences

Prospection et gestion des comptes professionnels
Vente auprès des clients particuliers
Prospection physique (porte à porte ou téléphonique)
Négociation à domicile
Suivi des opérations commerciales de A à Z
Gestion des clients, de la proposition au recouvrement
Gestion des fournisseurs et négociations des achats avec une totale autonomie

Permis

Permis B

Loisirs

Passionné de photo, création vidéo, cinéma et musique
Aimant les voyages me permettant de découvrir la culture, les vieilles pierres, toujours en favorisant le contact humain et l’immersion dans les coutumes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.