Marcus B. - Né
75018 Paris
11 ans d'expérience dont 6 à l'étranger
Réf : 1906191020

Chef des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1999 : Bac à Lycée Don Bosco (Montecatini Terme), Italie
Baccalauréat General série L

Expériences professionnelles

2015 - 2018 :
Chef des Ventes Internationales chez Red Parts sur Montigny Le Bretonneux
- Direction des relations commerciales avec les fournisseurs et partenaires européens
- Élaborer et mettre en oeuvre d'actions commerciales (vente de pièces détachées pour les chantiers de voitures anciennes)
- Sourcing des pièces détachées et produits périphériques associés
- Estimer les prix et négocier les pièces détachées auprès des fabricants
- Contractualiser les achats
- Gérer les dossiers de ventes, logistique et livraison des pièces commandées
- Prospecter de nouveaux clients et fidéliser la clientèle existante
- Développer et suivre le réseau professionnelle de l'entreprise

2013 - 2015 :
Chauffeur / Magasinier chez Red Parts sur Montigny Le Bretonneux
- Acheminement depuis l'étranger, réception, vérification et entrepôt de la marchandise en France
- Contrôle, géstion et suivi des pièces commandées
- Mise à jour des données techniques et de l'inventaire
- Préparation des envois clients
- Gestion du stock en cours (informatique et via l'utilisation d'engins motorisés et non motorisés)

2007 - 2013 :
Technicien Audiovisuel chez Sound Division, Rome (italie), Italie
- Responsable installation et maintenance d'équipements audiovisuels
- Assistance technique spécialisée dans le matériel de sonorisation

Atouts et compétences

- Négociation et ventes selon les besoins et exigences d’entreprise et de la clientèle
- Élaborer et mettre en oeuvre d'actions commerciales (vente de pièces détachées pour les chantiers de voitures anciennes)
- Sourcing des pièces détachées et produits périphériques associés
- Estimer les prix et négocier les pièces détachées auprès des fabricants
- Contractualiser les achats

- Gérer les dossiers de ventes, logistique et livraison des pièces commandées
- Prospecter de nouveaux clients et fidéliser la clientèle existante
- Développer et suivre le réseau professionnelle de l'entreprise

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Restauration de voitures
Voyages
Lecture
Sport