

**78150 Le Chesnay**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1908191406**

## Ingénieur d'affaire

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2007** : Bac +5 à Groupe IFPG-ISPT  
Ingénieur des techniques commerciales, option marketing-management

**12/2003** : Bac +2 à IFCG  
DUT comptabilité - finance

**12/1998** : à Collège Koffi Ackant  
Bac D scientifique  
  
Bac +5 à École nationale de commerce à distance de Lille  
MASTER 2 en management et stratégie d'entreprise

### Expériences professionnelles

---

**01/2016 - 12/2016 :**  
Ingénieur d'affaire chez Indépendant  
Négociation, accompagnement et concrétisation de contrats entre les groupes internationaux et les pays de l'Afrique de l'ouest. Implication dans la coordination et la réalisation du projet en garantissant le respect et les savoirs faire. Projet : construction de logements en Côte d'Ivoire et la Guinée Conakry et d'énergie renouvelable au Burkina Faso.

**01/2012 - 12/2015 :**  
Assistant responsable logistique chez Secamic sur Buc  
Société de négoce d'équipements aéronautiques militaires dans le domaine terrestre, maritime, aérien à travers 23 pays. Réalisation de ma thèse professionnelle en master 2: " Performance de l'entreprise SECAMIC à travers le prisme de l'analyse stratégique et la supplychain management ".

**01/2010 - 12/2012 :**  
Commercial terrain chez Capcom - Sms sur Alfortville  
Société leader dans le déploiement commercial et technique des réseaux multimédias : fibre optique pour le compte de SFR, Numéricâble, Orange.

**01/2006 - 12/2009 :**  
Chargé de projet Marketing et communication  
Pour une ONG en Côte d'Ivoire. Etude et stratégie : Plan marketing, étude de marché. Management de projets : gestion de projet, management humain. Création et animation de campagne marketing : gestion et suivi de campagne, TV, presse, affichage, animation commerciale, rédaction de magazine mensuel.

**01/2003 - 12/2005 :**

Technico - Commercial chez Nestlé

Prospection, conseil et anticipation des besoins clients, animation de stands, rédaction de rapports.

## **Permis**

---

Permis B