Ingénieur d’affaire

78150 Le Chesnay · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1908191406

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2007-12-31 — Bac +5 — Groupe IFPG-ISPT
Ingénieur des techniques commerciales, option marketing-management
2003-12-31 — Bac +2 — IFCG
DUT comptabilité - finance
1998-12-31 — Collège Koffi Ackant
Bac D scientifique
Bac +5 — École nationale de commerce à distance de Lille
MASTER 2 en management et stratégie d’entreprise

Expériences professionnelles

2016-01-01 - 2016-12-31 — Ingénieur d’affaire
Négociation, accompagnement et concrétisation de contrats entre les groupes internationaux et les pays de l’Afrique de l’ouest. Implication dans la coordination et la réalisation du projet en garantissant le respect et les savoirs faires. Projet : construction de logements en Côte d’ivoire et la Guinée Conakry et d’énergie renouvelable au Burkina Faso.
2012-01-01 - 2015-12-31 — Assistant responsable logistique
Société de négoce d’équipements aéronautiques militaires dans le domaine terrestre, maritime, aérien à travers 23 pays. Réalisation de ma thèse professionnelle en master 2: « Performance de l’entreprise SECAMIC à travers le prisme de l’analyse stratégique et la supplychain management ».
2010-01-01 - 2012-12-31 — Commercial terrain
Société leader dans le déploiement commercial et technique des réseaux multimédias : fibre optique pour le compte de SFR, Numéricâble, Orange.
2006-01-01 - 2009-12-31 — Chargé de projet Marketing et communication
Pour une ONG en Côte d’ivoire. Etude et stratégie : Plan marketing, étude de marché. Management de projets : gestion de projet, management humain. Création et animation de campagne marketing : gestion et suivi de campagne, TV, presse, affichage, animation commerciale, rédaction de magazine mensuel.
2003-01-01 - 2005-12-31 — Technico – Commercial
Prospection, conseil et anticipation des besoins clients, animation de stands, rédaction de rapports.

Atouts

Stratégie commerciale, Gestion des stocks, Reporting, Travail en équipe, Maîtrise de l’outil bureautique, Prospection physique

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.