

94250 Gentilly
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1908231343

Acheteur/approvisionneur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2011 : Bac +5 sur Paris

MBA spécialisé Achats et Supply Chain / Mastère 2 Marketing et Commerce

2009 : Bac à ESG MANAGEMENT SCHOOL sur Paris

Bachelor en Marketing et Commerce

2008 : Bac +2 à INTS sur Paris

BTS MUC (Management des Unités Commerciales)

Expériences professionnelles

03/2015 - 2015 :

Acheteur/Approvisionneur chez Elior Restauration

Chargée de la gestion et du pilotage des achats de matières premières et des approvisionnements.

- Encadrement et animation des équipes des services réception et préparation matières premières.
- Veiller à la qualité des livraisons, à la conformité des produits et à la bonne tenue des stocks
- Optimisation et gestion des coûts.
- Responsable du règlement des différentes factures ainsi que de la gestion d'éventuels litiges

12/2013 - 2014 :

Responsable des achats chez Crous De Versailles

Remplacement d'un congé de maternité

Chargée de la Passation et de l'exécution des procédures d'achats alimentaires, non alimentaires et de services

- Définition et analyse des besoins
- Elaboration et mise en oeuvre des procédures achats
- Gestion administrative, suivi opérationnel et financier des marchés.
- Etablissement et pilotage de la relation fournisseur

04/2012 - 2013 :

Missions d'intérim chez Agence Strada

06/2011 - 2011 :

Acheteur Junior chez Mairie De Paris sur Paris

Service des Achats public Portefeuille achat : ≈ 1,5 Mrd€ , secteur des travaux de rénovation, Responsable du projet rénovation des grilles du jardin des Batignolles,

- Gestion de l'appel d'offre et sourcing fournisseurs,
- Constitution des grilles d'évaluation des fournisseurs,
- Négociation avec la short list fournisseurs,
- Responsable du suivi du projet en lien avec les exigences du service (ingénieurs, architectes).

07/2009 - 2009 :

Responsable de projet chez Chez Imd (institut De Marketing Et De Développement)

- Réalisation d'un salon d'art contemporain,
- Prospection clients (Total, Air France) pour financement du projet,
- Rédaction du support de vente,
- Gestion du plan de communication

Atouts et compétences

Maîtrise du processus d'achat

Gestion des appels d'offres

Veille technologique et benchmark sur les marchés fournisseurs

Négociation commerciale

Centres d'intérêts

Sports : Tennis, Ski, Surf, Running

Bénévolat : Bénévole terrain chez Solidarité Sida de 2008 à 2014

Voyages : Etats-Unis, Canada, Australie, Brésil, Espagne, Portugal