Thomas H. - Né
62100 Calais
21 ans d'expérience
Réf : 1908281626

Responsable secteur et commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2001 : Bac Pro à C.F.A d'Hesdigneul les Boulogne sur Calais
B.P Menuiserie et Agencement

1999 : CAP à C.F.A d'Hesdigneul les Boulogne sur Calais
C.A.P Menuisier

Expériences professionnelles

05/2012 à ce jour :
Métreur / Deviseur chez Roches Diffusion Métreur / Deviseur (agencement Et Décoration En Btob, Hôtels, Bars, Restaurants Et Concessions) sur Calais
Créer, réviser et corriger des propositions commerciales en agencement et décoration de lieux publics en btob.
1.Gérer les contacts avec les clients pour la partie financière et stratégique de l'entreprise.
2.Trouver les fournisseurs, négocier les contrats avec les prestataires de service.
3. Participation collaborative à la création des projets.
4.Retranscription du plan d'agencement en devis commercial.

09/2010 - 2012 :
Responsable Secteur et Commercial chez Novastyle, (menuiserie Extérieure Et Stores Décoratifs) sur Racquinghem
1. Management d'équipe.
2. Gestion de la relation client en btoc.
3. Planification et gestion des projets. Prospection, Recrutement et de mon portefeuille Clients.
4. Commercialisation des produits et des services à domicile, en agence, sur salons et zones commerciales.
5.Gestion de la stratégie commerciale et de communication au niveau local et régional

12/2003 - 2010 :
Responsable Commercial, Commercial et Technico-commercial chez Select Fermetures sur Calais

01/1997 - 2003 :
Fabriquant et poseur en menuiserie d'agencement chez Ébénisterie Et Menuiserie sur Calais
Agencement, fabrication et pose pour lieux publics

Atouts et compétences

• Prospection / Recrutement /Fidélisation des clients

- Gestion de la GRC Chiffrage pour devis et commandes
- Prise de côtes et lecture de plan pour agencement et commandes
- Suivi de la commande client Demande de travaux et permis de construire
- Suivi de chantier et planning de pose
- Gestion de la stratégie commerciale et de communication
- Gestion de base de données clients
- Formations et encadrement managériales