77220 Tournan-en-brie
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1909251046

Responsable de l'administration des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1996 : Bac +3 à DEESMA
Diplôme Européen d'Etude Supérieure en Marketing

12/1994 : Bac +2
BTS action commerciale

12/1992 :
Bac comptabilité Gestion

Expériences professionnelles

03/2017 - 12/2017 :
Responsable de l'administration des ventes chez Rouquette
Création et analyse des tableaux de bord nécessaires au suivi, des résultats commerciaux, des promotions, des achats, mise à jour tarifs, veille au respect de la politique tarifaire, suivi des anomalies de facturation, gestion des conditions commerciales.

01/2001 - 02/2017 :
Responsable de l'administration des ventes, des achats chez Umhs
Gestion fonctionnelle de la force de vente, définition des objectifs, des secteurs, création et analyse des tableaux de bord pour le suivi des ventes, des offres de prix, des résultats commerciaux, des promotions, analyse de la gestion des approvisionnements, des stocks, de la vie des articles, administrations des achats, veille au respect de la politique tarifaire, analyse et mise en place de développement du logiciel commercial, Idéfi, formation au logiciel commercial Idéfi.

01/2000 - 12/2000 :
Commercial sédentaire responsable grands comptes chez Umhs
Suivi de clients grands comptes : recherche produits, négociations fournisseurs, suivi des dossiers clients, gestion des livraisons, suivi des facturations, règlement des litiges.

01/1999 - 12/1999 :
Service achats - après-vente chez Maser Engineering
Recherche de nouveaux fournisseurs, négociations d'achats et de ventes de pièces détachées, suivi de dossiers fournisseurs et clients, traitement des litiges clients et fournisseurs.

01/1996 - 12/1999 :
Responsable boutique accessoires chez Conforama Melun sur Melun
Prise en charge de la boutique accessoire à son ouverture, négociations fournisseurs, référencement, gestion

des gammes de produits, des litiges, des bonifications, des stocks, vente directe au client final.

Langues

Polonais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Office;;;;;AS 400;;;;;Oracle;;;;;

Centres d'intérêts

Pratique du V.T.T., Randonnée, Bricoleur aguerri