Responsable du développement commercial et marketing

69530 BRIGNAIS · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 1909271107

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2016 — Bac +3 — ECEMA
BAC +3 responsable du développement commercial et marketing
12/2013 — Bac +2 — Lycée La Martinière Duchère
BTS communication
12/2011 — Bac — Lycée René Descartes
BAC Économique et Social, option anglais, mention bien

Expériences professionnelles

09/2018 - 12/2018 — Freelance
Élaboration de stratégie de communication 360, social media et community management, création et rédaction de contenu, développement des relations presse, médias et influenceurs.
04/2018 - 07/2018 — Assistante communication
Refonte du catalogue industriel de la société TIAMA (en version web), retouche photos sur logiciels spécialisés, saisie informatique et gestion intégrale du projet.
01/2017 - 12/2018 — Chargée de communication
Réalisation de stratégies et mise en place de plan de communication, planification et organisation d'évènements, gestion de projets en lien avec le commerce de proximité, développement des relations presse et partenariats.
01/2016 - 12/2017 — Community manager
Animation et gestion quotidienne des réseaux sociaux et site Internet, programmation des réseaux sociaux via des outils spécialisés, élaboration d'un calendrier éditorial.
01/2013 - 03/2013 — Assistante commerciale
Création d'un portefeuille clients, prospection clients, analyse de leur communication et proposition de solutions adaptées, vente et suivi clients.
11/2011 - 12/2011 — Assistante journaliste
Veille opérationnelle, réalisation d'articles pour le 20 Minutes, réalisation d'interviews et reportage.

Langues

Anglais (notions), Espagnol (notions)

Atouts

Communication, Pack Office, Suite Adobe, Prise de décision, Autonomie, Organisation, Créativité, Optimisme, Perspicacité

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.