Responsable Développement Comptes Clés

92400 Courbevoie · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2001301407

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

11/2011 — Bac +5 — IMF Business School

MBA Commerce et Marketing Marketing et gestion commerciale, distribution commerciale et logistique globale, communication marketing: stratégies et outils.

11/2009 — Bac +5 — IMF Business School

MBA Direction et Administration d'entreprise Structure organisationnelle et gestion stratégique de l'entreprise, environnement économique, gestion financière.

07/2007 — CAP — Montalembert

BTS Commerce International Études et veilles commerciales internationales, vente à l’export, achat à l’import.

07/2004 — Bac — Montalembert

Bac STT - Action et Communication Commerciale Economie Générale et d'Entreprise, Droit, Maths Appliquées/Statistiques.

Expériences professionnelles

02/2019 - 12/2019 — Manager de Projet Comptes Clés

Planification, mise en œuvre et suivi de plusieurs projets internationaux tout en gérant de manière proactive le service opérationnel et commercial de Verisure (6 Responsables, 70 collaborateurs).

11/2017 - 02/2019 — Manager de Projet Grands Comptes

En collaboration avec le Directeur Commercial, préparation à la rédaction des réponses aux Appels d'Offres, élaboration des propositions commerciales. Suivi de la conception des projets jusqu'au déploiement.

11/2015 - 11/2017 — Responsable Administration des Ventes Grands Comptes et Assistante Projet

Responsable d'équipe (16 collaborateurs). Superviser toutes les opérations de gestion des contrats de vente Clients Grands Comptes Ile de France et Haut de France.

07/2012 - 10/2015 — Responsable Développement Commercial et opérationnel

En collaboration avec le DG, restructuration et mise en place de la politique commerciale de l'entreprise, gestion du budget de l'entreprise pour optimisation.

04/2010 - 07/2012 — Responsable d'équipe

Gestion de 15 collaborateurs internationaux - service client.

07/2009 - 03/2010 — Personnel Navigant et Commercial

09/2007 - 07/2009 — Conseiller Téléphonique Service Bagages

Langues

Français (maternelle), Anglais (maternelle), Espagnol (maternelle)

Atouts

Gestion de Projet, Esprit d'équipe, Esprit Analytique et Critique, Motivation, Analyse de données, Leadership, Négociation, Microsoft Office 365, Résolution des problèmes, Marketing Digital, Utilisation outils CRM, Intelligence émotionnelle, Gestion de budget, Compétences commerciales

Permis

Permis B

Loisirs

Volontaire pour la Metropolitan Police, Londres, Participation à la collecte des déchets sur les plages, Barcelone, Lecture (membre d'un Club de Lecture depuis 2018), Oenologie (oenotourisme en Espagne), FIA F1 et Formula E

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.