# Technico-commercial

68400 Riedisheim · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2002101204

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

1980-12-31 — Lycée Lavoisier
CAP et BEP d'Electricien d'Équipement

## Expériences professionnelles

2010-04-01 - 2010-12-31 — Technico-commercial B2C

Chiffrage, vente, suivi technique, réception, encaissements, élaboration des publicités, participation aux salons, foires, portes ouvertes. 300 maisons à forts budgets équipées en PVC/ALU/BOIS-ALU.

2008-12-01 - 2003-06-30 — Technico-commercial / Responsable de l’activité B2C

Chiffrage, vente, prises des mesures, mise en fabrication, encadrement des poseurs, facturation, encaissements. 8100 volets installés avec une excellente réputation.

2002-12-01 - 1993-03-31 — Technico-commercial B2C

Chiffrage, vente, participation aux salons, foires, portes ouvertes. Contribution à la rédaction des documents de préparation à la certification de pose.

1992-11-01 - 1985-04-30 — Artisan – Création et direction de l’entreprise

En association 50/50, toutes les activités du chef d’entreprise. Réfection des bétons de l’université des sciences, isolation extérieure et revêtement de plus de 600 pavillons individuels.

1984-01-01 - 1983-12-31 — Technico-commercial B2C

Mes premiers pas dans la vente. Prospection méthodique et ciblée de clients particuliers.

## Langues

Français (Langue maternelle), Alsacien (Notions), Allemand (Notions)

## Atouts

Vente, Chiffrage, Suivi technique, Gestion de projet, Organisation d'événements, Argumentation efficace, Optimisme, Pugnacité

## Loisirs

Musicien : Guitariste dans un groupe de musique Klezmer, Balkans, swing manouche, Sport : Marche nature, Tennis de table

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.