Technico-commercial

68400 Riedisheim · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2002101204

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1980 — Lycée Lavoisier
CAP et BEP d'Electricien d'Équipement

Expériences professionnelles

04/2010 - 12/2010 — Technico-commercial B2C

Chiffrage, vente, suivi technique, réception, encaissements, élaboration des publicités, participation aux salons, foires, portes ouvertes. 300 maisons à forts budgets équipées en PVC/ALU/BOIS-ALU.

12/2008 - 06/2003 — Technico-commercial / Responsable de l’activité B2C

Chiffrage, vente, prises des mesures, mise en fabrication, encadrement des poseurs, facturation, encaissements. 8100 volets installés avec une excellente réputation.

12/2002 - 03/1993 — Technico-commercial B2C

Chiffrage, vente, participation aux salons, foires, portes ouvertes. Contribution à la rédaction des documents de préparation à la certification de pose.

11/1992 - 04/1985 — Artisan – Création et direction de l’entreprise

En association 50/50, toutes les activités du chef d’entreprise. Réfection des bétons de l’université des sciences, isolation extérieure et revêtement de plus de 600 pavillons individuels.

01/1984 - 12/1983 — Technico-commercial B2C

Mes premiers pas dans la vente. Prospection méthodique et ciblée de clients particuliers.

Langues

Français (maternelle), Alsacien (notions), Allemand (notions)

Atouts

Vente, Chiffrage, Suivi technique, Gestion de projet, Organisation d'événements, Argumentation efficace, Optimisme, Pugnacité

Loisirs

Musicien : Guitariste dans un groupe de musique Klezmer, Balkans, swing manouche, Sport : Marche nature, Tennis de table

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.