

74700 Sallanches
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2002261225

Vendeur conseil dans l'industrie du bois

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2005 : Bac +2

BTS Action commerciale dans la filière bois

12/2003 : Bac +2

BTS Forestier

12/2001 :

BTA Gestion forestière

Expériences professionnelles

01/2019 - 12/2019 :

Vendeur Conseil Négocio, Gros OEuvre et TP chez Groupe Samse sur Cluses (74)

Fidéliser et développer le portefeuille clients du BTP et industriels. Analyser et qualifier les besoins de la clientèle. Apporter une solution technique et un véritable savoir-faire en proposant les produits adéquats.

01/2018 - 01/2019 :

Chef de rayon bois L'entrepôt du bricolage chez Groupe Samse sur Cluses (74)

Garant d'un service optimal à la clientèle par l'animation dynamique et permanente de l'équipe de vente afin de développer les ventes dans le rayon.

01/2015 - 01/2018 :

Vendeur Conseil Négocio bois et parquet chez Ginisty sur Cluses (74)

Accueil client et répondre au mieux à ses besoins, organiser la gestion des stocks délais, suivre et résoudre les litiges clients et/ou fournisseurs.

01/2014 - 01/2015 :

Responsable d'un magasin de vente de parquets chez Decoplus sur Cluses (74)

Développer la notoriété via des actions commerciales et de communication, accueil des clients et répondre aux demandes en termes de conseils et de chiffrages.

01/2013 - 01/2014 :

Auto-entrepreneur chez Auto Entrepreneur En Espace Vert sur Yvelines (78)

Réaliser tous les travaux d'entretiens et de plantation, apporter un diagnostic et les solutions qui en découlent.

01/2009 - 01/2013 :

Responsable adjoint de la pépinière chez La Jonchère sur Yvelines (78)

Accueil des clients et répondre au mieux à leurs besoins, organiser la gestion des stocks (délais et logistiques).

01/2008 - 01/2009 :

Commercial itinérant chez La Parqueterie sur Vitré (35)

Développer et fidéliser un portefeuille de clients actifs et de prospects sur le territoire attribué.

01/2006 - 01/2008 :

Gestionnaire de vente chez PanoFrance sur Toulouse (31)

Gestion de 350 à 400 clients de la GSB sur tout le SUD OUEST.

01/2005 - 01/2006 :

Vendeur sédentaire chez PanoFrance sur Toulouse (31)

Accueil clients et répondre au mieux à leurs besoins pour tous les produits liés au bois.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Rugby, joueur et éducateur 2000 – 2008, Golf, Jardins et sylviculture