Clément G. - Né
94440 Villecresnes
15 ans d'expérience
Réf : 2003130553

Chef de projet / assistant maîtrise d'ouvrage

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Génie Civil et Travaux Publics.

Formations

2010 : Bac +3 à CFA EVE sur Evry

Licence professionnelle webmarketing et commerce sur internet -

Devenir un chef de projets capable de répondre aux nouvelles problématiques du web et d'accompagner les entreprises dans leur "transition numérique"

2008 : Bac +2 à CFA Stephenson sur Paris

BTS Management des unités commerciales -

Maîtriser les techniques de vente et de management, qui seront employées par la suite dans la gestion des unités commerciales dans le but de développer l'activité de l'entreprise.

2005 : Bac Pro à INCM sur Paris

BACCALAUREAT Professionnel -

Savoir diagnostiquer un système technique et y apporter les interventions nécessaires. Comprendre et réaliser plans et fiches techniques

Expériences professionnelles

2015 à ce jour :

RESPONSABLE COMMERCIAL IDF - CHEF DE PROJET AMO chez Hogos

Création et développement d'une antenne commerciale en Ile-de-France :

- CA moyen annuel 1 000 K €,
- 50 projets sur 5 ans,
- Développement et gestion d'un portefeuille de 235 clients privés, publics et associatifs,
- Recherche et suivi de 260 fournisseurs et partenaires TCE.

Evaluation des besoins des clients :

- Réalisation d'étude APS, APD,
- Création de plans et visualisations 3D,
- Sourcing produits, matériaux et techniques de mise en oeuvre.

Conduite de projets de travaux, d'équipements et de facility management :

- Coordination maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'oeuvre et entreprises,
- Suivi de chantiers, OPR, levée de réserves,
- Suivi après opération, SAV.

Gestion administrative, financière et reporting :

- Mise en place d'outils de pilotage, de planification et de suivi,
- Recrutement, management.

2014 - 2015 :

ASSISTANT DE DIRECTION chez Cuba Coopération France

Développement et suivi de projets de coopération internationale entre la France et Cuba.

2012 - 2014 :

ASSISTANT DE DIRECTION chez Intersport Carré Sénart
Développement commercial et management d'une équipe de 15 personnes.

2011 - 2013 :

GERANT chez Eurl Popup Expo, Agence De Communication sur Quincy-sous-sénart
Création d'une société de conseil, vente et impression de supports de communication.

2009 - 2010 :

RESPONSABLE MARKETING/ WEBMASTER chez Info Décision
Responsable communication, web, marketing

2006 - 2008 :

ASSISTANT MARKETING COMMERCIAL chez Guibert sur Paris
Développement et suivi de l'activité commerciale. Création de produits et optimisation des achats

2005 - 2006 :

COMMERCIAL IMMOBILIER chez Mikit
Prospection de terrain et montage de projets de construction de maison individuelle.

Langues

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

Maitrise de l'audit et réalisation de diagnostics techniques
Réalisation d'études et méthodes de planification stratégique
Pilotage et gestion de projets
Aide à la décision
Suivi des interlocuteurs
Management d'équipes
Communication

Centres d'intérêts

Equitation en compétition, snowboard, boxe, moto-cross, course à pied, VTT, natation.
Conception, ingénierie, mécanique
Informatique et numérique
Engagement associatif (secouriste à la Croix Rouge)