Manager

83500 La Seyne-sur-Mer · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2003251051

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2019-07-31 — Bac +2 — ENACO
BTS Management des Unités Commerciales
2007-07-31 — Bac — ITEVEC St Germain
BAC Force de Vente
2003-07-31 — CAP — Camille Claudel
BEP Vente Action Marchande

Expériences professionnelles

2019-04-01 - 2019-08-31 — Manager conducteur de chantier
Manager spécialisé en agencement pharmacies. Encadrement d'une équipe de 20 collaborateurs, coordination des corps de métiers, mise au point d'une stratégie commerciale, communication lors des réunions.
2018-09-01 - 2019-02-28 — Manager
Recrutement de 7 commerciaux, formation sur le produit de la menuiserie, mise en place d'une stratégie de communication, suivi de l'équipe.
2016-01-01 - 2018-05-31 — Manager, importation vente et location de véhicules
Gestion de magasin de location de véhicule, management de 30 collaborateurs, suivi des clients, mise au point de plan de fidélisation.
2013-08-01 - 2013-11-30 — Distributeur publicitaire
Travail saisonnier de distribution publicitaire en boite à lettre.
2013-04-01 - 2016-01-31 — Gérant d'entreprise
Création d'une société de communication publicitaire, gestion d'une équipe de 10 commerciaux, acquisition de 550 clients.
2013-01-01 - 2013-05-31 — Manager commercial
Recrutement d'une équipe de 5 commerciaux, mise en œuvre d'une prospection téléphonique, gestion du suivi client.
2009-01-01 - 2013-01-31 — Manager centre d'appel
Gestion d'un plateau de 50 téléprospecteurs, recrutement et formation des équipes.
2005-10-01 - 2008-12-31 — Responsable commercial alternant (BAC Force de Vente)
Responsable d'un portefeuille client B to B, prospection des clients en France.
2004-07-01 - 2005-09-30 — Technico-commercial
Prospection et vente des appareils B to B, pose et installation des appareils en milieu industriel.
2004-01-01 - 2004-06-30 — Commercial terrain
Prospection et vente de vins de Bordeaux.
2002-01-01 - 2002-06-30 — Vendeur vêtements de renommé
Vendeur de vêtement de mode chez GAP, élu meilleur vendeur de France à 3 reprises.

Langues

Anglais (Langue maternelle), Arabe (Langue maternelle)

Atouts

Management, Recrutement, Formation, Stratégie commerciale, Reporting, Développement, Politique de fidélisation, Gestion d'équipe, Prospection, Vente, Communication

Loisirs

Associations, Sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.