

**83500 La Seyne-sur-mer**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2003251051**

## Manager

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**07/2019** : Bac +2 à ENACO  
BTS Management des Unités Commerciales

**07/2007** : Bac à ITEVEC St Germain  
BAC Force de Vente

**07/2003** : CAP à Camille Claudel  
BEP Vente Action Marchande

### Expériences professionnelles

---

**04/2019 - 08/2019** :  
Manager conducteur de chantier chez Identy Sign sur La Ciotat (13)  
Manager spécialisé en agencement pharmacies. Encadrement d'une équipe de 20 collaborateurs, coordination des corps de métiers, mise au point d'une stratégie commerciale, communication lors des réunions.

**09/2018 - 02/2019** :  
Manager chez Chd sur La Garde (83)  
Recrutement de 7 commerciaux, formation sur le produit de la menuiserie, mise en place d'une stratégie de communication, suivi de l'équipe.

**01/2016 - 05/2018** :  
Manager, importation vente et location de véhicules chez Kyc - Idf sur Alger  
Gestion de magasin de location de véhicule, management de 30 collaborateurs, suivi des clients, mise au point de plan de fidélisation.

**08/2013 - 11/2013** :  
Distributeur publicitaire chez Mediapost sur Six-fours-les-plages (83)  
Travail saisonnier de distribution publicitaire en boîte à lettre.

**04/2013 - 01/2016** :  
Gérant d'entreprise chez Var Distribution sur Toulon (83)  
Création d'une société de communication publicitaire, gestion d'une équipe de 10 commerciaux, acquisition de 550 clients.

**01/2013 - 05/2013** :  
Manager commercial chez Habitat.com sur Toulon (83)

Recrutement d'une équipe de 5 commerciaux, mise en oeuvre d'une prospection téléphonique, gestion du suivi client.

**01/2009 - 01/2013 :**

Manager centre d'appel chez Prospect Solution sur Alger

Gestion d'un plateau de 50 téléprospecteurs, recrutement et formation des équipes.

**10/2005 - 12/2008 :**

Responsable commercial alternant (BAC Force de Vente) chez Amaris Equipment sur Coignières (78)

Responsable d'un portefeuille client B to B, prospection des clients en France.

**07/2004 - 09/2005 :**

Technico-commercial chez Entreprise Fabbroni Climatisation Electricité sur Sorel-moussel (28)

Prospection et vente des appareils B to B, pose et installation des appareils en milieu industriel.

**01/2004 - 06/2004 :**

Commercial terrain chez Sarl Clos Des Vignerons sur Saint-andré-de-l'eure (27)

Prospection et vente de vins de Bordeaux.

**01/2002 - 06/2002 :**

Vendeur vêtements de renommé chez Gap France sur Paris (75)

Vendeur de vêtement de mode chez GAP, élu meilleur vendeur de France à 3 reprises.

## Langues

---

Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Centres d'intérêts

---

Associations, Sport