Responsable Agence / Ingénieur Commercial

94000 CRETEIL · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2003300958

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2005-01-01 — Bac
Bac ou équivalent - BAC PRO COMMERCE

Expériences professionnelles

2019-01-01 - 2019-04-30 — Négociateur Immobilier
Utilisation d'un CRM, élaboration et mise en place de la stratégie commerciale, formation et accompagnement de la force de vente, organiser et planifier les actions commerciales, recherche de nouveaux partenariats, gestion et suivi des dossiers clients.
2018-10-01 - 2018-12-31 — VRP
Relance du fichier client, élaboration et mise en place de la stratégie commerciale, formation et accompagnement de la force de vente, organiser et planifier les actions commerciales, recherche de nouveaux partenariats, constitution des plans intérieur et extérieur, réalisation des devis puis signature des contrats, gestion et suivi des dossiers clients.
2017-04-01 - 2018-03-31 — Responsable Agence
Utilisation d'un CRM, élaboration et mise en place de la stratégie commerciale, formation et accompagnement de la force de vente, organiser et planifier les actions commerciales, recherche de nouveaux partenariats, gestion et suivi des dossiers clients.
2016-02-01 - 2016-12-31 — Ingénieur Commercial
Création de prospects, recherche foncière, vente, techniques de construction, dossier bancaire, gestion des dossiers, suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats, prise en charge et formation des nouveaux collaborateurs.
2014-10-01 - 2015-05-31 — Ingénieur Commercial
Création de prospects, recherche foncière, vente du produit, techniques de construction, gestion des dossiers, accompagnement et suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats.
2012-03-01 - 2013-06-30 — Conseiller Commercial Confirmé
Création de prospects, recherche foncière, vente du produit, techniques de construction, gestion des dossiers, suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats, prise en charge et formation des nouveaux collaborateurs.
2009-06-01 - 2011-02-28 — Conseiller Commercial Junior
Création de prospects, recherche foncière, vente du produit, techniques de construction, gestion des dossiers, suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats.

Langues

Espagnol (Courant), Anglais (Notions)

Atouts

Coordonner l'activité d'une équipe, Capacité d'écoute, Connaissance du produit, Établir un contrat de vente, Droit commercial, Aisance à l'oral

Permis

Permis A

Loisirs

Automobile, Gastronomie, Photographie, Tourisme équestre, Voyage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.