Bruno C. - Né
13013 Marseille
29 ans d'expérience
Réf : 2004061314

Ingénieur d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Ingenierie.

Formations

2010 : certificat à Ecole STELLA sur Marseille
Certificat de capacité professionnelle de conducteur de Taxi (Formation de Taxi)

1988 : certificat sur Nîmes
CAM (Certificat d'Aptitude Militaire)

1987 : Bac +2 sur Nîmes
BTS d'électronique

1985 : Bac sur Nîmes
BAC F2 électronique

1983 : CAP sur Nîmes
CAP/BEP électronique

Expériences professionnelles

2010 - 2019 :
Gérant de société de Taxis sur Marseille
- Gestion de l'entreprise
- Gestion du temps et de la clientèle (courses médicales).

2009 - 2010 :
Ingénieur d'affaires chez Société Acs (région Sud Ouest Et Sud Est)
- Démarchage de nouveau client avec le commercial
- Réalisation de l'affaire avec les différentes équipes maintenance, informatique, mise en service
- Réunion de chantier
- Réception de l'installation et suivi de la clientèle

2008 - 2009 :
Responsable d'exploitations de parkings chez Société Des Parkings Du Port sur Marseille
- Exploitation de plusieurs parkings sur Marseille.
- Gestion du personnel des parkings (plannings)
- Gestion des entreprises sous-traitantes
- Suivi des travaux, réception et levé de réserves

2002 - 2008 :
Responsable d'Agence chez Société Ascom-acs

- Equipement et mises en service de parkings
- Formations de techniciens Ascom sur les nouveaux matériels
- Formations de la clientèle sur l'exploitation du matériel installé.
- Gestion du personnel des deux Agences (Marseille et Nîmes)
- Gestion des entreprises sous-traitantes

1989 - 2002 :
Technicien SAV support régional chez Société Ascom-acs sur Marseille
- Dépannage du matériel de contrôle d'accès
- Equipement et mises en service de parkings
Département Parking et Autoroute (SAV, Mises en service, Formations)

1988 - 1988 :
Engagement dans l'Armée de l'Air à titre de mécanicien Bord à la Base de Nîmes- Courbessac

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

-□Démarchage de nouveau client avec le commercial
-□Réalisation de l’affaire avec les différentes équipes maintenance, informatique, mise en service
-□Réunion de chantier
-□Réception de l’installation et suivi de la clientèle

Centres d'intérêts

Pêche, voyages, course à pieds