Directeur de projet

Né(e) en 1969 · 22380 Saint Cast Le Guildo · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2004180559

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2009 — Bac +5 — Ecole Militaire
DORSEM (Equivalent Master 2) Diplôme d’officier de réserve spécialiste d’état-major.
12/2007 — Bac +3 — Ecole Militaire
Certificat d’état-major (Equivalent licence)
12/1988 — Bac — Lycée Pétrelle
BAC G2

Expériences professionnelles

11/2017 - 03/2020 — Directeur
Responsable de la création d'entreprise, financement, programme de recherche et développement, planification (business plan), développement technico-commercial.
03/2017 - 03/2017 — Conseillé
Audit pour la sécurité des biens, personnes et cybersécurité des sites sensibles. Analyse sécuritaire, rédaction de programme de sécurisation, formation du personnel.
05/2011 - 04/2017 — Directeur Technique MOE
Consultant en architecture, structuration et création des appels d'offre, direction et suivi de chantier avec mise en conformité.
10/2010 - 04/2011 — Officier Traitant
Chef analyste, chef d’unité (8 sous-officiers spécialistes).
01/2010 - 10/2010 — Agent Commercial Export
Développement technico-commercial, création du réseau commercial MENA.
04/2007 - 07/2009 — Directeur Exécutif
Restructuration et développement, gestion d’usine (85 personnels), augmentation du volume d’affaire sur 1 an : +280%.
04/2006 - 03/2007 — Directeur du Développement
Développement commercial vers les pays du Golf, création, structuration et animation d’agences off-shore pour Dubaï et Bahreïn.
05/2002 - 03/2006 — Ingénieur Technico-Commercial
Consultant freelance pour le développement de réseau de franchise.
05/2000 - 04/2002 — Directeur des ventes
Ouverture du marché vers les pays francophones, prospections, chiffrages et négociations.
03/1994 - 04/2000 — Chef d’Agence Export
Représentation commerciale, ouverture de l’agence, développement technico-commercial.
06/1988 - 10/1993 — Technico-commercial
Développement technico-commercial.

Langues

Anglais (courant), Arabe (courant)

Atouts

Planification, Management, Négociations, Réactivité, Gestion, Pack Office, Ms Project, Autocad, Sketchup

Loisirs

Géopolitique, Histoire, Sports : Tennis, Escrime, Voile, Rugby

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.