Directeur Commercial

74650 Chavanod · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2005051838

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2000-12-31 — Bac +2 — IPAC Annecy
Brevet de Technicien Supérieur (BTS) en Action commerciale
1997-12-31 — Bac — Lycée Faverges
Bac professionnel vente représentation
1994-12-31 — Lycée les Bressis
Brevet d'Etudes Professionnelles (BEP) en comptabilité

Expériences professionnelles

2013-01-01 - 2013-12-31 — Directeur commercial régional
Gestion commerciale d'un réseau de 8 agences, CA de 5000K€, portefeuille de 1300 clients. Animation commerciale du réseau, acquisition de 300 nouveaux clients/an, encadrement de l'équipe commerciale (40 collaborateurs), gestion directe de 10 grands comptes, création d'une agence avec 450K€ de CA dès la première année.
2010-01-01 - 2012-12-31 — Cadre commercial grands comptes
Gestion des grands comptes, CA de 1160K€, un portefeuille de 180 clients. Augmentation du CA de 12,5% sur la période, acquisition de 30 nouveaux clients/an, renforcement de la satisfaction clients, animation commerciale de l'agence, développement de partenariats stratégiques.
2007-01-01 - 2010-12-31 — Directeur d'agence
Augmentation du CA de 20 % sur la période, encadrement et animation de l'équipe commerciale (10 employés), gestion directe de 30 clients grands comptes, développement des offres promotionnelles, gestion de l'exploitation.
2002-01-01 - 2007-12-31 — Commercial
Augmentation du CA de 60% sur la période, prospection : acquisition de 20 clients grands comptes/an, gestion de 30 grands comptes, développement de la stratégie commerciale.
2000-01-01 - 2002-12-31 — Commercial
Doublement du CA sur la période, prospection : 60 ouvertures de comptes sur la période.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Italien (Courant)

Atouts

Définition de la stratégie commerciale, Gestion de clients grands comptes, Ouverture d'agences commerciales, Gestion et analyse budgétaire, Animation d'équipes commerciales, Négociation de partenariats stratégique

Loisirs

Pratique de la moto en circuit, Organisation de soirées sponsorisées pour la tenue de courses

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.