

45140 St Jean De La Ruelle

1 à 3 ans d'expérience

Réf : 2005290630

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/2018 : Bac +2 à Lycée Voltaire

BTS Négociation Relations Clients

06/2017 : Bac à Lycée Saint Paul Bourdon Blanc

Baccalauréat professionnel logistique - Mention bien

12/2016 : à Lycée Saint Paul Bourdon Blanc

Diplôme de Sauveteur Secouriste du Travail (SST)

12/2016 : à Comité du Loiret de Basket

Diplôme d'initiateur et animateur sportif

06/2011 : à Lycée Jean Mermoz

BEP Logistique

Expériences professionnelles

12/2019 à ce jour :

Agent polyvalent logistique

Effectuer les plans de planification, réceptionner et envoyer les marchandises, contrôler la conformité de la livraison, gérer les flux selon différentes méthodes, gérer une équipe.

01/2019 - 12/2019 :

Commercial itinérant en B2B chez Acces Industrie sur Trappes

Gérer, développer et fidéliser les prospects du secteur, répondre aux consultations et assurer le pilotage des dossiers, effectuer un reporting auprès du responsable hiérarchique, procéder au chiffrage technique des dossiers, assurer une veille concurrentielle du secteur, travailler pour grands comptes nationaux.

01/2016 - 12/2017 :

Commercial sédentaire (CDI étudiant) chez Basic Fit sur Orléans

Gérer et fidéliser les clients sur leur activité sportive, négocier les contrats en fonction des différentes offres, proposer une offre adaptée aux besoins des clients.

01/2016 - 12/2018 :

Commercial B2C et B2B chez Salahddine Hinde sur Orléans

Elargir le portefeuille clients, gérer la GRC, alimenter le CRM, définir une stratégie commerciale, apporter des solutions complètes adaptées aux besoins des clients, établir des devis et effectuer des ventes.

Langues

Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Coaching, Basket, Musculation, Aide humanitaire