# Ingénieure commerciale

- - · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2006181222

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

07/2012 — Bac +3 — Groupe IGS
Responsable de développement commercial
07/2011 — Bac +2 — ISEFAC
BTS Négociation Relation Client
06/2009 — LISAA
Prépa architecture d’intérieur

## Expériences professionnelles

01/2014 - 08/2019 — Ingénieure commerciale

Prospection et ouverture de comptes, identification des décisionnaires, analyse des besoins, sourcing et recrutement de futurs collaborateurs/prestataires, suivis de missions avec le client et le prestataire.

01/2010 - 01/2014 — Commerciale, chargée d’affaires

Vente de solutions informatiques (Ipswitch, LANDesk, VMware), vente et organisation de formation Microsoft Dynamics, planification de sessions de coaching pour partenaires MS, prospection terrain et téléphonique, vente d’espaces publicitaires.

## Langues

Anglais (notions)

## Atouts

Constitution et développement d’un portefeuille client, CRM, Pack Office, Créativité, Sens du résultat, Excellent relationnel, Proactivité, Perspicacité, Aptitudes analytiques

## Loisirs

Créations artistiques : Artiste peintre, Land Art, Conseils en décoration, Peinture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.