# Assistante commerciale

33160 Saint Aubin de Médoc · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2006181602

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

1990-12-31 — Bac +2 — Chambre de Commerce et d’Industrie
Brevet de Maîtrise Gestion Esthétique
1988-12-31 — Bac — Lycée Saint-Joseph
Baccalauréat G3 Techniques commerciales

## Expériences professionnelles

2018-01-01 - 2020-12-31 — Responsable d’un point de vente
Vente et conseil clientèle dans l’objectif d’atteindre le chiffre d’affaires fixé, accueil, fidélisation, merchandising, tenue du point de vente, mise en valeur des vitrines et de l’espace commercial.
2015-01-01 - 2018-12-31 — Responsable d’un point de vente
Vente et conseil clientèle dans l’objectif d’atteindre le chiffre d’affaires fixé, accueil, fidélisation, merchandising, tenue du point de vente, mise en valeur des vitrines et de l’espace commercial.
2010-01-01 - 2014-12-31 — Assistante Commerciale
Assistanat commercial : prospection téléphonique pour rendez-vous commerciaux, élaboration de devis, gestion du showroom : recueil des besoins clients, conseils ciblés, vente des produits.
1995-01-01 - 2007-12-31 — Chargée de relation clients
Réception d’appels entrants : validation des commandes et vente de la carte de crédit Cofidis, traitements des litiges commerciaux avec proposition de solutions commerciales.
1990-01-01 - 1995-12-31 — Responsable Parfumerie
Analyse des besoins des clientes : conseils beauté et maquillage en magasin, ventes, soins et prestations en cabines.

## Atouts

Assistanat commercial, Suivi administratif, Relance commerciale, Animation commerciale, Merchandising, Gestion et exploitation courante, Aisance relationnelle, Adaptabilité, Autonomie, Sens de l’organisation, Dynamisme

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.