

Né en 1990  
**69100 Villeurbanne**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
Réf : 2006220946

## Assistant technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

### Formations

**2016** : Formation à Lidl Academy sur Saint-fons  
Formation Management et Merchandising GMS

**2010** : Bac à Formco sur Orly  
Formation d'agent d'escale commercial (niveau Bac)

**2009** : BEP à Lycée PAUL GAUGUIN sur Orléans  
BEP Vente

### Expériences professionnelles

**2018 - 2020 :**  
Commercial chez Agence Global Cash  
□ Négociation Or d'investissement  
□ Achat et vente de devises  
□ Commande fournisseur (CPR devises)  
□ Création des dossiers (montant supérieurs à 8000 euros)  
□ Rapprochement bancaire

**2018 - 2018 :**  
Gestionnaire des comptes des entreprises (Audit) chez Société Actidel sur Lyon  
□ Préparation de la base Inventaire sur Excel  
□ Inventaire physique à l'aveugle des immobilisations  
□ Rapprochements des biens physiques avec la base comptable  
□ Détection des écarts entre les biens physiques et le fichier des immobilisations  
□ Préparation et envoi du rapport final  
□ Réservation des hôtels, avions, voitures, et restaurants pour les missions

**2017 - 2018 :**  
Assistant d'agence commercial chez Agence France Cars sur Bron  
□ Devis, réservations, contrats, facturations  
□ Gestion du standard téléphonique  
□ Vente assurances complémentaire  
□ Relance clients (retard de paiement)  
□ Planification des tournées de livraisons (4 à 6 livreurs)

**2016 - 2017 :**  
Vendeur conseiller chez Magasin Habitat France sur Lyon

- Vente et conseil (canapés, fauteuils, bibliothèques, tables)
- Ouverture de compte
- Commande clients

## 2013 - 2015 :

Gestion de magasin chez Cartridge World sur Lyon

- Vente (accessoires bureautiques, imprimantes, tampons professionnels, cartouches)
- Enregistrements bons de livraisons
- Commandes clients et commandes fournisseurs
- Service après-vente

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Gestion du standard téléphonique
- Vente
- Négociation
- Relance clients (retard de paiement)
- Planification des tournées de livraisons
- Commande fournisseur (CPR devises)
- Création des dossiers (montant supérieurs à 8000 euros)
- Rapprochement bancaire

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Football, littérature, Cinéma et Voyage