Gérald R. - Né
30330 Le Pin
30 ans d'expérience
Réf : 2006250843

Diagnostiqueur technique de bâtiment

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans l'Immobilier.

Formations

2020 : certificat
Certification Professionnelle
Diagnostiqueur Technique de Bâtiment de Niveau 5 N° MOD_2018023_ADF_2019047_405.
Attestation de compétence Formation SS4 Formation des travailleurs a la prévention des risques lies a l'amiante cumul des fonctions N°ASS4.202004304405 *déclaration d'activité est 913003043330 Préfecture du Languedoc-Roussillon
Certification diagnostique GAZ, Plomb,
Certification Amiante

1984 : Bac
Bac F1 et H

Expériences professionnelles

2014 - 2017 :
Conducteur de travaux chez Greennovation S.a.s
Etablir des devis détaillés de construction de maison.
Rechercher, négocier avec les fournisseurs et les sous-traitants.
Suivre les chantiers et les clients, et établir les factures suivant l'avancement des chantiers

2008 - 2014 :
Artisan Plaquiste, Plâtrier

2006 - 2008 :
Conseiller de vente chez Schmidt

2005 - 2006 :
Elaboration d'un projet personnel (Gard)

2003 - 2005 :
Responsable Logistique chez Normandex (groupe Afiroc) sur Calvados
Responsabilité de deux sites dont un nouveau de 10 000 m2, que j'ai mis en place.
Établir des process avec les outils et moyens afin d'être en adéquation avec un cahier des charges, créer des outils de suivi, et mettre en place des actions correctives.
Former le personnel aux nouveaux process (réunions, notes, entretiens).
Établir et suivre les budgets

2000 - 2003 :
Responsable logistique/Responsable S.A.V chez Fnac sur Calvados

Responsable logistique (14 magasiniers, et 1 adjoint) /Responsable S.A.V (3 hôtes d'accueil, 3 techniciens, 1 secrétaire administrative)
Gérer les flux de marchandises, télé, Hi-fi, vidéo, livres et C.D. Etiquetages et picking.
Recruter, manager les équipes (réunions, formations, entretiens individuels d'activité)
Implanter un service après-vente

1994 - 2000 :
Responsable S.A.V/Chef de rayon chez Boulanger S.a sur Calvados
Responsable S.A.V (7 techniciens dont 3 itinérants, 4 hôtes d'accueil)
Réorganiser tout le processus des réparations afin de réduire les délais.
Former les techniciens à l'approche commerciale du client et à avoir un langage moins technique et à la portée du client.
Prévoir les budgets et suivre sur le tableau de bord.
Chef de rayon (20 Vendeurs) (Loire Atlantique)
Implanter un magasin 2000m2
Recruter, intégrer, former et suivre les Vendeurs (Télé, Hi-fi, vidéo, photo, petit et gros électroménager).
Prévoir les budgets et suivre les tableaux de bord.

1989 - 1994 :
Chef de rayon chez Carrefour/euromarche
Pontault Combault Seine et Marne (8 vendeurs, 12 hôtesses de caisse, 1 administrative)
Évry Essonne (6 vendeurs, 1 administrative, 4 livreurs, 4 hôtesses de caisse)
Recruter, manager, former les équipes (réunions, notes, entretiens individuels).
Prévoir les budgets et suivre les tableaux de bord.
Responsable des achats du rayon et pilote région, j'ai participé à l'élaboration du tronc commun d'assortiment et des catalogues nationaux, ce qui m'a permis de négocier des achats au niveau national

1987 - 1989 :
Vendeur chez Gm Conseil (seine Et Marne)

1984 - 1987 :
Projeteur en électronique chez Mourgeon Industrie (val De Marne)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

? Recruter, intégrer, former, animer et fédérer les forces de vente, le personnel logistique et technique.
? Implanter, organiser et animer des surfaces de vente et logistique
? Prévoir des budgets, suivre des tableaux de bord et analyser des résultats.
? Auditer, analyser et réorganiser un service SAV
? Définir et mettre en place des process
? Coordonner la mise en place de procédure
? Négocier des achats
? Instaurer des partenariats
? Organiser et mettre en oeuvre un changement d’enseigne de la grande distribution
? Planifier, organiser et contrôler les inventaires
? Conduire des travaux

Centres d'intérêts

Pêche, photographie, bénévolat pour une équipe de football d’enfants (7 à 9 ans)