

Erwan D. - Né

--

2 ans d'expérience

Réf : 2006251124

Commercial/chargé de missions supply chain

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac +3 à Université Jean-Moulin Lyon III sur Lyon
Licence Management des Équipes, Qualité et Développement Durable

2017 : Bac +2 à Université Grenoble Alpes sur Grenoble
I.U.T Techniques de Commercialisation

2016 : Bac +2 à Université de Savoie sur Bourget Du Lac
I.U.T Gestion Administrative et Commerciale des Organisations

2013 : Bac à Lycée Vaugelas sur Chambéry
Baccalauréat Économique et Social

Expériences professionnelles

02/2020 - 04/2020 :

Commercial sédentaire chez Webhelp Médica sur Lyon

- Vente de spécialités pharmaceutiques dans le cadre de la politique commerciale.
- Gestion des commandes de ventes

09/2018 - 09/2019 :

Chargé de missions Supply Chain chez Laboratoire B-pharma sur Chambéry

- Planification/Management de la production.
- Gestion des approvisionnements et des commandes d'achat.
- Gestion des commandes de vente.
- Mise en relation et négociation avec les clients et les sous-traitants.
- Préparation des expéditions.
- Création des nouvelles fiches produits.
- Mise à jour des articles sur le logiciel commercial EBP.
- Préparation et participation active aux réunions de production

06/2018 - 07/2018 :

Stagiaire Qualité - Conseil Départemental de la Savoie chez Service Matériel Et De La Maintenance Routière (smmr) sur Chambéry

- Mise à jour de l'ensemble des processus du SMMR dans le cadre de la certification ISO 9001 version 2015.
- Préparation et exécution de plusieurs audits internes.
- Participation active lors de l'audit externe

08/2017 - 2017 :

Assistant Administratif - Conseil Départemental de la Savoie chez Délégation Départementale Enfant Jeunesse Famille (ddejf) sur Chambéry

- Contrôle et calcul de coûts, liquidation des frais de déplacement.
- Réalisation de sondages et de compte rendus internes.
- Tâches administratives, réaménagement des archives

05/2017 - 07/2017 :

Stagiaire Commercial chez Enseigne Norauto sur Bassens

- Gestion logistique.
- Vente, relation client.
- Implantation de nouveaux produits dans le cadre du plan marketing.
- Participation à la gestion marketing du point de vente

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Word, Sphinx, Bizagi, Excel, Powerpoint, GrandAngle Info Board, EBP

Atouts et compétences

- Planification/Management de la production.
- Gestion des approvisionnements et des commandes d'achat.
- Gestion des commandes de vente.
- Mise en relation et négociation avec les clients et les sous-traitants.
- Préparation des expéditions.
- Création des nouvelles fiches produits.
- Mise à jour des articles sur le logiciel commercial EBP.
- Préparation et participation active aux réunions de production
- Vente

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport : Water-polo, Course à pied, Badminton, Aviron...

Lecture : Ouvrage technique, littérature classique et historique

Cinéma : Science-fiction, Fantastique, Historique, Action

Musique : Piano, Hard rock, Electro Voyage : Italie, Norvège, Espagne