Commercial/chargé D’affaire

95400 Arnouville-les-Gonesse · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2006251450

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2017 — Bac +2 — Lycée Galilée Cergy Pontoise
Niveau BTS Bâtiment
2015 — Bac
Obtention Baccalauréat Scientifique

Expériences professionnelles

04/2019 - à ce jour — Chargé d’affaire

%ï Assurer la gestion et le suivi de chantier avec un bon sens relationnels auprès des collaborateurs intervenant (ouvriers, sous traitants, clients,conducteur de travaux…)
%ï Gérer les plannings et la gestion des ouvriers intervenant sur les chantiers selon la spécificité des interventions.
%ï Assurer la gestion des stocks des équipements en fonction du besoins des techniciens et des chantiers
%ï Fidéliser les clients en assurant un suivi qualitatif des prestations, développer le portefeuille client
%ï Développer des solutions techniques sur mesure selon les interventions ou chantiers
%ï Assurer la relance clientèle afin de promouvoir nos gammes de services auprès des clients (entreprises, particuliers) de conseils techniques, établir les devis/contrats et ainsi négocier les conditions de vente

10/2018 - 02/2019 — Commercial terrain

%ï Phoning maximiser les ventes chez nos clients actuels
%ï Prospection terrain augmenter portefeuille client 10 contacts/jour
%ï Négociation et vente auprès des prospects
%ï Devis réalisé en fonction de la surface et matériaux utilisé
%ï Suivi sur chantier pour maillage

09/2015 - 10/2018 — Conducteur travaux

Assurer la gestion et suivi des chantiers sous ma responsabilité avec comme principales rôles le respect des conditions spécifiques de chaque chantier et la médiation entre les hommes de terrains et la direction
%ï Études techniques de chaque chantier (études des sols, études des matériaux à utiliser…)
%ï Développement de solutions techniques sur mesure en fonction des contraintes du terrain.
%ï Assurer la gestion des collaborateurs à déployer pour chaque chantiers (chef de chantier, sous-traitant, fournisseur…)
%ï Assurer un suivi qualitatif de la clientèles (compte rendu de l’avancement du chantier écoute des demandes spécifique de la clientèle)

Langues

Anglais (courant)

Compétences

%ï Assurer la gestion et le suivi de chantier avec un bon sens relationnels auprès des collaborateurs intervenant (ouvriers, sous traitants, clients,conducteur de travaux…)
%ï Gérer les plannings et la gestion des ouvriers intervenant sur les chantiers selon la spécificité des interventions.
%ï Assurer la gestion des stocks des équipements en fonction du besoins des techniciens et des chantiers
%ï Fidéliser les clients en assurant un suivi qualitatif des prestations, développer le portefeuille client

%ï Développer des solutions techniques sur mesure selon les interventions ou chantiers
%ï Assurer la relance clientèle afin de promouvoir nos gammes de services auprès des clients (entreprises, particuliers) de conseils techniques, établir les devis/contrats et ainsi négocier les conditions de vente
%ï Prospection terrain
%ï Négociation et vente
%ï Devis

Loisirs

Sport : volley-ball, Football , Judo
• Voyage : Espagne, Allemagne, Turquie, Grèce, Lisbonne

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.