

**91700 Sainte Geneviève Des Bois**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2006270739**

## **Ingénieur d'affaires produits techniques et/ou solutions complexes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### **Expériences professionnelles**

---

#### **01/2019 - 02/2020 :**

Ingénieur commercial en Matériel pédagogique pour l'Education Nationale chez A4 Technologie sur Les Ulis  
Développer la relation avec les partenaires distributeurs, mise en place des réponses et procédures de réponses aux demandes de devis, progression du CA de 35% mensuel depuis Mars 2019.

#### **06/2017 - 01/2018 :**

Ingénieur commercial en flux documentaire et Gestion électronique des documents chez Fac-similé Canon Ile De France  
Proposer les produits bureautiques Canon, gestion d'impression et gestion de l'information documentaire.

#### **11/2016 - 05/2017 :**

Attaché commercial dans la vente de prestation de Portage Salarial chez Fci-immobilier Portage Salarial  
Créer, développer un portefeuille de prospects, assurer la prise en charge de mes dossiers.

#### **09/2014 - 02/2016 :**

Responsable Commercial secteur sur produits techniques optiques chez Rivolier Sas  
Création et développement du réseau de vente des produits photo et ciné/vidéo Zeiss en France.

#### **03/2014 - 08/2014 :**

Développement commercial secteur IDF - Basse Normandie chez Ridorail  
Implantation des BRICORAMA de mon secteur, redressement du CA de +20%.

#### **05/2013 - 10/2013 :**

Chargé de Mission chez Swisslife sur Melun  
Chargé de prospection et créer un portefeuille client sur le secteur de Melun en Assurance Vie et Placement.

#### **01/2005 - 12/2012 :**

Gérant - Responsable commercial France chez Phot&us  
Mise en place de la stratégie commerciale et marketing pour l'implantation et le développement de la nouvelle gamme d'objectif Carl Zeiss.

#### **01/2001 - 12/2005 :**

Attaché commercial chez Kyocera Yashica France S.a. sur Nord  
Responsable des ventes sur le secteur, développement d'un portefeuille client.

**01/1997 - 12/2001 :**

Chef de département ventes assistées chez Centre E. Leclerc sur Dammarie-les-lys

Mise en place du nouveau concept " Espace Electroménager ", formation des vendeurs à la vente dématérialisée.

**01/1990 - 12/1997 :**

Chef de rayon Bazard Lourd chez Continent sur La Ville Du Bois

Responsable d'un groupe de vendeurs, gestionnaires et techniciens.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)