

30150 Roquemaure
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2007201446

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Expériences professionnelles

01/2011 - 12/2014 :

Responsable Commercial chez Plastivan France

Développement et entretien d'un portefeuille de clients afin d'accroître le chiffre d'affaires du secteur confié.

Clientèle : Distributeurs spécialisés, Négocier de Matériaux de Construction, GSSB, Grossistes Fournituristes, Jardineries.

01/2005 - 12/2011 :

Chef d'entreprise chez Candela Electricite

Installation Électrique Bâtiment et Industriel, Climatisation, Alarme et Protection. Gestion administrative, comptabilité, ressources humaines, juridique, commercial et management.

01/2000 - 12/2003 :

Commercial chez Dreumex

Industriel Fabricant de Produits Chimiques Bâtiment. Clientèle : GSSB, Négocier Matériaux, Négocier Peinture.

01/1998 - 12/2000 :

Directeur des Ventes France chez Alberts France

Animation, supervision et mise en oeuvre de la stratégie commerciale de l'entreprise. Développement commercial grands comptes, suivi des comptes stratégiques.

01/1993 - 12/1998 :

Responsable des Ventes France chez Cavatorta France

Définir les moyens pour développer l'offre de l'entreprise, diriger et animer la force commerciale, suivi des objectifs de vente.

01/1991 - 12/1993 :

Responsable de Clientèle chez Dirickx

Application de la politique de vente, mise en place de plan d'action, reporting et négociation.

01/1988 - 12/1991 :

Commercial chez Weber Et Broutin - Groupe Saint Gobain sur Toulouse

Identifier les besoins des clients, élaborer et présenter une solution, négocier et vendre.

01/1984 - 12/1988 :

Commercial chez Dinac - Groupe 3 M Batiment

Assurer le développement commercial et l'accroissement des ventes auprès de la clientèle.