Ilyas Z. - Né
60160 Montataire
30 ans d'expérience
Réf : 2007280703

Ingénieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans l'Ingenierie.

Formations

1988 : Bac +2 à Control Data sur Paris
Brevet de Technicien de maintenance en micro-informatique

1986 : Bac à Lycée Jean ROSTAND sur Chantilly
Bac D

Expériences professionnelles

2006 - 2017 :
Propriétaire-Gérant de 2 établissements hôteliers chez Swades Guest House Et Aadhaar Guest House sur Pondichéry, Inde
? Rédaction du site internet-Marketing, Gestion complète des hôtels.
? Accueil, encaissement, management.
? Gestion du personnel - Contrôle de la propreté et de la sécurité au quotidien.
? Guide, organisation de circuits pour nos touristes de tous pays

2003 - 2005 :
Responsable Service-après-vente chez Authentica sur Villeneuve-la-garenne
Responsable Nationale de toute la chaine SAV, de l'enseigne qui regroupe plus de 20 boutiques spécialisées dans les salons en CUIR en France.
? Relationnel clients, fournisseurs, transporteurs, intervenant extérieurs.
? Encadrement d'une équipe de 20 personnes. Gestion de conflits.
? Négociation avec les fournisseurs en Italie, Belgique et Chine

1992 - 2002 :
Chef de secteur chez Metro sur Vitry-sur-seine
? Gestion complète des secteurs informatiques et bureautiques.
? Recrutement et formation des équipes / prise en charge de nouvelles recrues.
? Ouverture de nouveaux entrepôts.
? Développement du secteur / recherche de nouvelles niches de clients.
? Négociation fournisseurs / Participation au référencement de nouveaux produits.
? Mise en place de structure après-vente / Force de proposition

1990 - 1992 :
Responsable Boutique chez Alif Computer sur Paris
? Responsabilité totale de la boutique.
? Encadrement de 12 employés / Coordination des équipes.
? Mise en place de la politique d'achats/ventes

1988 - 1990 :
Ingénieur Commercial itinérant chez Feryte sur Paris
? Vente directe aux grands comptes.
? Vente indirecte aux revendeurs informatiques

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Commerce
•Flux marchandises
•Agencement des rayons
•Mise en avant/Merchandising
•Recherche et fidélisation de la clientèle
•Développement de CA
Gestion
•Gestion des entrées/sorties
•Inventaires permanents, intermédiaires et fiscaux
•Rotation de stocks
•Démarques
Management
•Motivations de l'équipe
•Gestion de conflits
•Recrutement
•Accompagnement
•Evaluation/Sanction
•Conduite des objectifs

Centres d'intérêts

Trekking / Marche / Yoga / Famille / Voyages / Rotary International