Responsable commercial

95210 SAINT GRATIEN · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2008071109

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1991-12-31 — Bac +3 — IDRAC Paris
Diplôme en vente et mercatique

Expériences professionnelles

2010-01-01 - 2014-12-31 — Responsable de marché Export Construction

Prospection, animation et gestion des clients export sur les zones Afrique, Pacifique, Antilles et Océan Indien. Croissance du CA ,2 # Rö â vec une marge en progression. Promotion de la gamme construction Sika et responsabilité de l’assistance technique.

2004-01-01 - 2010-12-31 — Responsable grands comptes BPE

Développement, animation et gestion des grands comptes BPE au niveau national. Animation de l’équipe commerciale (27 personnes) et mise en place de stratégies commerciales.

2003-01-01 - 2004-12-31 — Responsable de filiale

Responsabilité de la filiale BETON 51, management d’une équipe de 21 personnes, réorganisation de l’entreprise et développement de l’activité.

2002-01-01 - 2002-12-31 — Mission internationale

Direction et réorganisation de l’agence de Tuléar, étude du marché et mise en place d’une stratégie commerciale.

2000-01-01 - 2001-12-31 — Chef de secteur Picardie sud

Management d’une équipe d’exploitation de 15 personnes et responsabilité de 3 sites de production.

1996-01-01 - 2000-12-31 — Responsable commercial de secteur

Prospection et gestion d’un portefeuille de 200 clients dans le secteur du bâtiment et des travaux publics.

1992-01-01 - 1996-12-31 — Technico-commercial

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Atouts

Forte expérience technico-commerciale, Responsabilité grands comptes, Management et animation d’équipe, Connaissance des acteurs de la construction, Bonne connaissance technique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.