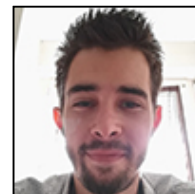


Corentin C. - Né le 09/12/1994
22400 Lamballe
2 ans d'expérience
Réf : 2008210932



Chargé d'affaires export- gestionnaire adv

Objectifs

- Développement des aptitudes et compétences techniques et commerciales
- Développement professionnel dans le secteur BTP

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région , dans le Batiment Second Oeuvre.

Formations

2018 : Bac +3 à IUT de Damigny sur Alençon (61)

Licence professionnelle Éco Conception Parcours Industrialisation-Conception Mécanique

2017 : Bac +2 à Lycée Chaptal sur Saint Briec (22)

BTS Conception de Produits Industriels - Conception mécanique

06/2015 : CAP à Centre de Formation pour Apprentis sur Fougères (35)

CAP Menuisier Fabricant- Formation Bois

Expériences professionnelles

01/2019 à ce jour :

Chargé D'affaires Projets Export chez I-tek sur Trémeur (22)

FRANCE

Gestion de dossiers client, comprenant;

- Réalisation et mise à jour de plans d'implantation 2D sous logiciels DAO d'équipement d'élevage pour professionnels
- Rédaction de devis sous l'ERP de l'entreprise
- Réalisation de plans de fabrication 2D/ 3D sous logiciel CAO de pièces hors standard et demande de devis auprès des sous -traitants
- Mise à jour de fiches article et client
- Suivi des réunions de chantier/ MOA/MOE/ commercial I-tek
- Support technique aux commerciaux terrain
- Coordination avec le service comptable pour les acomptes et avoirs client
- Coordination avec le service achat pour les commandes fournisseur/ réapprovisionnements
- Saisie des commandes sous l'ERP de l'entreprise
- Gestion de la relation client / assistance technique au montage sur site client

EXPORT

- Coordination avec le Bureau d'Études sur la phase avant projet
- Gestion de projet
- Études techniques et préparation de cahier des charges fournisseur
- Consultation des fournisseurs et demande de prix en vue de l'établissement des commandes
- Chiffrage et rédaction des offres commerciales, composées de sous offres d'équipements intérieur/

équipements de conduite d'aliment / automatisme et ventilation/ brumisation/ chauffage

- Étude des conditions tarifaires/ des marges commerciales/ des options/ des plus values/ des incoterms/ des délais de livraison
- Définir occasionnellement la marge de négociation en accord avec la direction
- Coordination avec la logistique pour les cotations de transport
- Coordination avec le service comptable pour les proformas et la facturation
- Étude des plans de masse / architecturaux
- Réalisation de plans d'implantation du matériel I-tek et fournisseur suivant les plans d'avant - projet/ plans d'exécution/ plans de maçonnerie/ plans de calepinage
- Fourniture des plans de montage/ schémas de câblage électrique
- Saisie des commandes sous l'ERP de l'entreprise
- Édition des spécifications
- Suivi des expéditions- messagerie transport et affrètement
- Assistance technique en anglais

09/2017 - 07/2018 :

Chargé d'Affaires Chaudronnerie Industrielle (Alternance) chez Goavec Engineering sur Alençon (61)
Chiffrage et rédactions de prestations forfaitaires diverses, telles que:

- Prestations de maintenance préventive
- Remise à niveau des installations client
- Audits d'obsolescence
- Revamping

06/2016 - 07/2016 :

Concepteur d'outils dimensionnels -(Stage) chez Stmp sur Lannion (22)
Domaine; Mécanique de précision-Métrologie

-Missions:

- Étude de faisabilité
- Cahier des Charges
- Recherche de solutions techniques
- Modélisation CAO

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Excel, Word, Powerpoint, Outlook, AutoCAD, SolidWorks, Revit

Atouts et compétences

- Gestion administrative - technique - commerciale de projets moyen-long terme
- Assistance technique à la clientèle
- Support technique à la force de vente
- Gestion des comptes client
- Gestion et résolution des litiges
- Gestion des commandes client
- Maîtrise de l'outil CRM
- Connaissances multi-techniques

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Football