Technico-Commercial

Né(e) en 1972 · 60850 Lalandelle · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2008251407

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac — Félix Faure
Baccalauréat Techniques Commerciales
Bac +2 — Félix Faure
BTS Technico-Commercial en Génie Électrique et Mécanique

Expériences professionnelles

02/2000 - 09/2020 — Technicien recherches produits, puis Technico-commercial
Prise en charge d’un projet de sa conception à sa réalisation par injection plastique. Du calcul du volume de la pièce jusqu’à son prix d’achat final.
01/1998 - 10/1999 — Technico-Commercial
Relation clients quotidiennes, création de dossiers CRM Clients sur SAP, support technique pour la force de vente interne et terrain, SAV, préconisations sur gammes de produits, solutions d’ensemble.
01/1996 - 12/1997 — Vendeur, Entrepôt Menuiserie
En tant que technicien spécialisé sur des gammes de produits industriels techniques (Maintenance, Mécanique, Hydraulique).

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Pack Office, SAP, Hydraulique, Mécanique, Logiciel 3D: Designspark Mechanical, Organisation et présence sur divers Salons

Logiciels

Pack Office, Sap, Hydraulique, Mécanique, Logiciel 3d , Mechanical

Permis

Permis A

Loisirs

Trompétiste à l’OHB (Orchestre d’harmonie Beauvais) depuis 16 ans, Course à pied, Vélo, Travaux et Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.