

**95220 Herblay**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2009141526**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2008** : Bac à Lycée Daniel Balavoine  
Baccalauréat Professionnel Vente

**12/2006** : CAP  
BEP Vente Action Marchande

### Expériences professionnelles

---

**03/2020 - 12/2020** :  
Chargé Affaires Terrassement/ Démolition chez Atpl Caselas  
Suivi des Chantiers, Appel d'offres, Gestion du Personnel et des Sous Traitants, Maintien des Budgets, Administratif, Commandes Fournisseurs, Relation Client, Fidélisation.

**04/2018 - 12/2019** :  
Directeur des Ventes chez Groupe Lusoloc  
Gestion de 5 Commerciaux, Mise en place de la Politique Tarifaire et des Accord Cadres, Prospection et visite des clients avec les Commerciaux, Compte rendu hiérarchique des rapports de visite, Suivi des Objectifs.

**03/2014 - 04/2018** :  
Chargé Affaires Grand Travaux / Grand Paris chez Groupe Loxam  
Prospection, Relation, Suivi Clientèle, Gestion des Litiges, Recouvrement, Gestion des Appels d'offres, Gestion Grand Chantier (Stade Aréna, Ligne 12, Ligne 14), Mise en place Accord Tarifaires et Accord Cadres, Gestion des Cassettes Client, Management d'un Commercial Sédentaire.

**09/2012 - 02/2014** :  
Attaché Technico Commercial chez Cged Groupe Sonepar  
Gestion d'un portefeuille Clients, Relation, Suivi Clientèle, Négociation, Recouvrement, Etablissement des Devis, Facturation, Gestion des Litiges.

**01/2009 - 08/2012** :  
Attaché Technico Commercial chez Groupe Kiloutou  
Prospection, Relation, Suivi Clientèle, Négociation, Recouvrement, Etablissement des Devis, Gestion des Litiges.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Portugais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral :

