

95220 Herblay
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2009141526

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2008 : Bac à Lycée Daniel Balavoine
Baccalauréat Professionnel Vente

12/2006 : CAP
BEP Vente Action Marchande

Expériences professionnelles

03/2020 - 12/2020 :
Chargé Affaires Terrassement/ Démolition chez Atpl Caselas
Suivi des Chantiers, Appel d'offres, Gestion du Personnel et des Sous Traitants, Maintien des Budgets, Administratif, Commandes Fournisseurs, Relation Client, Fidélisation.

04/2018 - 12/2019 :
Directeur des Ventes chez Groupe Lusoloc
Gestion de 5 Commerciaux, Mise en place de la Politique Tarifaire et des Accord Cadres, Prospection et visite des clients avec les Commerciaux, Compte rendu hiérarchique des rapports de visite, Suivi des Objectifs.

03/2014 - 04/2018 :
Chargé Affaires Grand Travaux / Grand Paris chez Groupe Loxam
Prospection, Relation, Suivi Clientèle, Gestion des Litiges, Recouvrement, Gestion des Appels d'offres, Gestion Grand Chantier (Stade Aréna, Ligne 12, Ligne 14), Mise en place Accord Tarifaires et Accord Cadres, Gestion des Casses Client, Management d'un Commercial Sédentaire.

09/2012 - 02/2014 :
Attaché Technico Commercial chez Cged Groupe Sonepar
Gestion d'un portefeuille Clients, Relation, Suivi Clientèle, Négociation, Recouvrement, Etablissement des Devis, Facturation, Gestion des Litiges.

01/2009 - 08/2012 :
Attaché Technico Commercial chez Groupe Kiloutou
Prospection, Relation, Suivi Clientèle, Négociation, Recouvrement, Etablissement des Devis, Gestion des Litiges.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Portugais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral :

moyen / Ecrit : débutant), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)